



Association Suisse des PME  
Associazione Svizzera delle PMI  
Schweizerischer KMU Verband



2024



## Willst Du mit mir echte Transparenz in allen Unternehmensbereichen schaffen?

**Wir stellen die richtigen Fragen an der richtigen Stelle.**

Denn nur durch vertrauensvollen Dialog auf Augenhöhe realisieren wir die Business-Software-Lösung Ihrer Träume, mit der Sie viele Jahre glücklich und zufrieden werden. Informieren Sie sich jetzt, wie Sie in kurzer Zeit eine zukunftssichere ERP- oder CRM-Lösung mit KUMAVISION einführen.

[www.kumavision.ch](http://www.kumavision.ch)

**KUMA**  
VISION

ERP  
CRM  
DMS  
CLOUD

# Inhalt

---

## **Vorwort des Präsidenten**

Seite 4 – 5

---

## **Politische Ziele**

Seite 16 – 19

---

## **Rechtsberatung**

Seite 30 – 45

---

## **SKV Partner**

Seite 52 – 69

---

## **Aus- und Weiterbildung**

Seite 62

---

# Vorwort des Präsidenten

---



**Roland M. Rupp**  
Präsident des Schweizerischen  
KMU Verbandes

Geschätzte SKV Mitglieder,  
geschätzte Leserinnen und Leser

Die Schweiz bleibt auch im Jahr 2024 auf Kurs, ihre beeindruckende Wirtschaftsleistung auf den starken Schultern ihrer Klein- und Mittelunternehmen (KMU) aufzubauen. Mit über 609'000 KMU, die nahezu 99.7% der Unternehmenslandschaft ausmachen und etwa 2.3 Millionen Menschen beschäftigen, ist ihr Beitrag zum wirtschaftlichen Erfolg des Landes unbestreitbar. Dies beeindruckende Zahl kam nicht zuletzt zu Stande, da mit 51'637 neu gegründeten Firmen ein Rekordwert erzielt wurde.

In dieser dynamischen Landschaft spielt der Schweizerische KMU Verband eine zentrale Rolle. Als entscheidender Akteur fördert er die Interessen seiner Mitglieder und trägt zur Entwicklung und Stärkung der KMU bei. Die Herausforderungen und Chancen, die das Jahr 2024 mit sich bringt, machen seine Arbeit umso bedeutsamer.

## **Wirtschaftsnetzwerk und Innovation: Schlüssel zur Zukunft**

Der Schweizerische KMU Verband fokussiert sich weiterhin darauf, ein starkes Netzwerk von erfolgreichen und innovativen Unternehmen zu schaffen. Die Unterstützung bei der Optimierung von Geschäftsmodellen, Steigerung der Produktivität und Stärkung der Marktposition bleibt zentral. Doch darüber hinaus ist es nicht nur das Wachstum und die Innovation, die im Fokus stehen. Die Sicherung von Arbeitsplätzen und die Stärkung der regionalen Wirtschaft bilden einen integralen Bestandteil der Verbandsmission

Als Partner und Plattform für den Austausch von Know-how und Erfahrungen fungiert der Verband als Katalysator für gegenseitiges Lernen und Inspiration unter den Mitgliedsunternehmen. Diese Zusammenarbeit wird die Grundlage für die Bewältigung der Herausforderungen und die Nutzung der Chancen bilden, welche 2024 mit sich bringt.

# Vorwort des Präsidenten

---

## Ein Blick in die Zukunft: Trends und Entwicklungen

Das Jahr 2024 zeichnet sich bereits durch bedeutende Entwicklungen aus. Die Digitalisierung bleibt ein entscheidender Treiber für den Erfolg von KMU. Immer mehr Unternehmen erkennen die Schlüsselrolle der Digitalisierung für Effizienzsteigerung und Wettbewerbsfähigkeit. Dies spiegelt sich in der verstärkten Digitalisierung von Geschäftsprozessen und der verstärkten Online-Präsenz wider.

## Regulatorische Komplexität

Eine zunehmende Regulierung und komplexe bürokratische Anforderungen können den administrativen Aufwand für KMU erhöhen. Dies betrifft insbesondere kleinere Unternehmen, die möglicherweise nicht über die gleichen Ressourcen wie größere Organisationen verfügen, um mit komplexen regulatorischen Anforderungen umzugehen.

## Nachhaltigkeit und Umweltauflagen

Der wachsende Fokus auf Nachhaltigkeit und Umweltverträglichkeit stellt eine Herausforderung dar, insbesondere wenn es um die Umstellung auf umweltfreundliche Geschäftsmodelle und Produkte geht. KMU müssen möglicherweise Investitionen tätigen, um ihre Prozesse und Produkte nachhaltiger zu gestalten und den Erwartungen der umweltbewussten Verbraucher gerecht zu werden.

## Internationale Wettbewerbsfähigkeit

Die Globalisierung erfordert von KMU eine verstärkte internationale Ausrichtung, sei es durch Exporte oder Zusammenarbeit mit ausländischen Partnern. Die Fähigkeit, auf internationalen Märkten zu konkurrieren und mit globalen Trends Schritt zu halten, kann eine Herausforderung darstellen.

## Finanzierungszugang

Die finanzielle Stabilität und der Zugang zu Finanzierungsmöglichkeiten bleiben eine wichtige Herausforderung für viele KMU. Insbesondere in Zeiten wirtschaftlicher Unsicherheit kann der Zugang zu Krediten oder anderen Finanzierungsinstrumenten eingeschränkt sein.

## Fachkräftemangel

Trotz der positiven Entwicklungen bleibt der Fachkräftemangel eine Herausforderung für KMU. Die Schweizer KMU setzen verstärkt auf Ausbildung und Förderung ihrer Mitarbeiter, um qualifizierte Arbeitskräfte zu gewinnen und zu halten.

## Ausblick und Schlussgedanken

Die Schweizer KMU sind auch 2024 gut positioniert, um die Herausforderungen anzugehen und die Chancen zu nutzen. Die Regierung und Unternehmen setzen sich weiterhin dafür ein, die Rahmenbedingungen für KMU zu verbessern. Internationale Vernetzung und Innovation bleiben Schlüsselfaktoren für den Erfolg, während die Schweiz ihre Rolle als Innovationsstandort stärkt.

Insgesamt bleibt der Schweizerische KMU Verband ein wesentlicher Wegweiser für den Erfolg der KMU, indem er nicht nur als Lobby-Organisation fungiert, sondern auch als kompetenter Partner für individuelle Anliegen und Bedürfnisse. Möge die gemeinsame Reise von KMU und Verband auch in Zukunft von Erfolg und Wachstum geprägt sein.



Es grüsst Sie freundlich

**Roland M. Rupp**

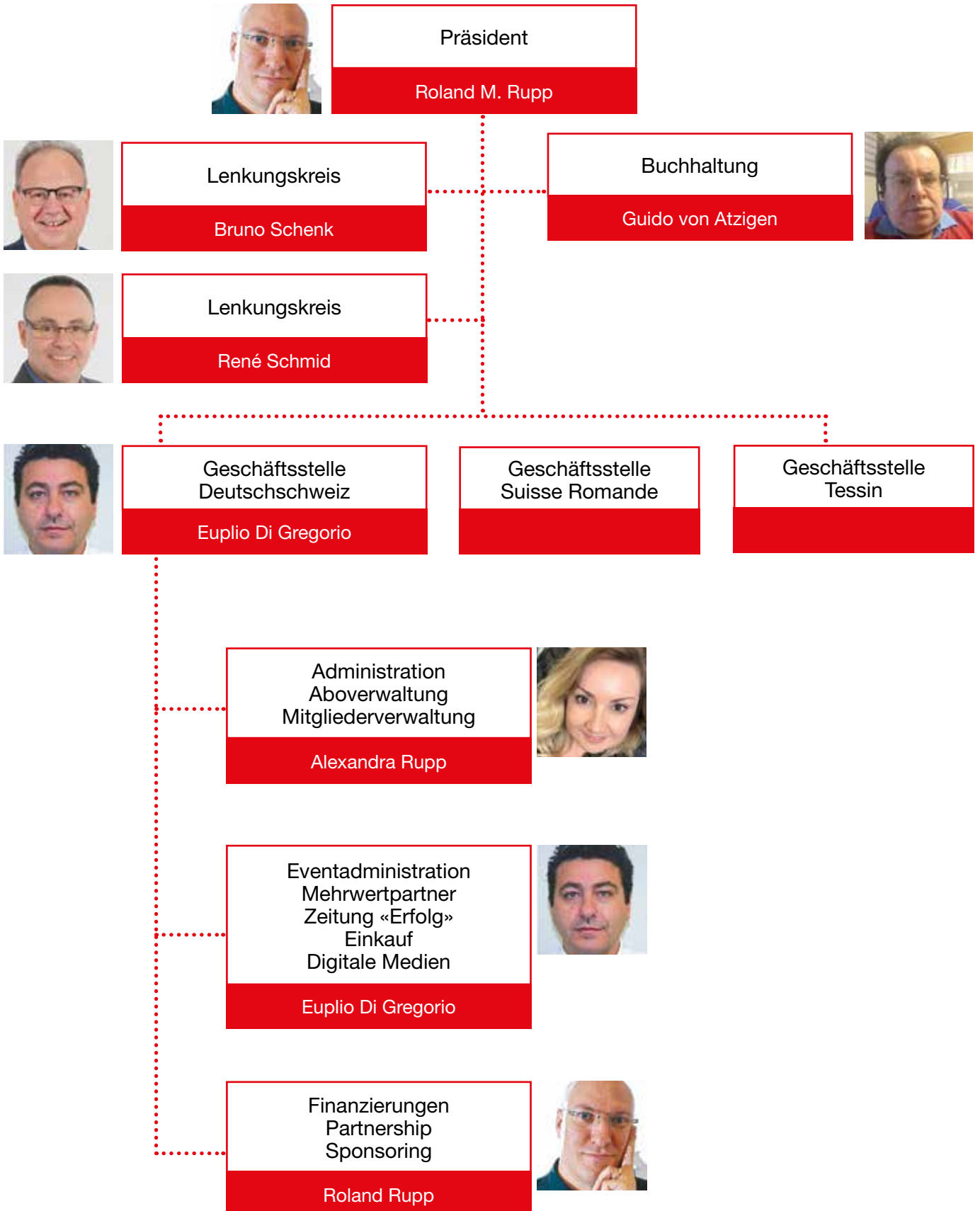
Präsident des Schweizerischen KMU Verbandes

---

# Der SKV stellt sich vor

---

# Organigramm 2024





# Reka-Pay: das vielfältigste Danke schön an Ihre Mitarbeitenden.

Belohnen Sie Ihre Mitarbeitenden mit dem beliebten Ferien- und Freizeitgeld. Reka-Pay kann schweizweit an Tausenden von Akzeptanzstellen eingelöst werden. Jetzt einfach bestellen: [reka.ch/praemie](https://reka.ch/praemie)



MIT REKA LIEGT MEHR DRIN.

**reka** GELD



## ■ Das Team des SKV



**Roland M. Rupp**  
roland.rupp@kmuverband.ch

■ Präsident



**Euplio Di Gregorio**  
euplio.digregorio@kmuverband.ch

■ Leiter der Geschäftsstelle



**Bruno Schenk**  
bruno.schenk@kmuverband.ch

■ Lenkungskreis



**René Schmid**  
rene.schmid@kmuverband.ch

■ Lenkungskreis



**Alexandra Rupp**  
alexandra.rupp@kmuverband.ch

■ Administration



**Guido von Atzigen**  
guido.vonatzen@kmuverband.ch

■ Buchhaltung

## ■ Nachhaltigkeit betrifft auch KMU

# ESG-Zertifizierung für KMU



### Die Berichterstattungspflicht über nichtfinanzielle Belange gilt für grössere Unternehmen in der Schweiz, haben jedoch starke Auswirkungen auf KMU.

Die aktuellen Berichterstattungspflichten über nichtfinanzielle Belange wie die Nachhaltigkeit betreffen vorerst nur Grossunternehmen mit über 500 Mitarbeitenden und einer Bilanzsumme von mindestens 20 Millionen Franken oder einem Umsatz von 40 Millionen Franken. Diese Berichterstattung umfasst namentlich die Bereiche Umwelt, insbesondere die CO<sup>2</sup>-Ziele, Soziales, Arbeitnehmerbelange, Menschenrechte und Korruptionsbekämpfung. In der Schweiz müssen insbesondere die Risiken der Kinderarbeit und der Konfliktmineralien in der Lieferkette identifiziert, allenfalls Massnahmen eingeleitet und darüber berichtet werden.

Schweizer KMU sind von diesen Rechtsanforderungen oftmals nicht direkt betroffen und wiegen sich in vermeintlicher Sicherheit. Dies ist jedoch ein gefährlicher Trug-

schluss. Viele Schweizer KMU sind bereits heute zu mehr Transparenz über ihre Nachhaltigkeitsbemühungen angehalten. Denn sie sind entweder Kunde von berichtspflichtigen Banken und Versicherungen oder Lieferant von betroffenen Grossunternehmen. Diese analysieren ihre Lieferanten genau, ob diese die ESG-Anforderungen erfüllen. Hier stehen kleine und mittlere Unternehmen erstmal vor einem Dilemma. Die von internationalen Grosskonzernen verwendeten Systeme zum Nachweis der eigenen Nachhaltigkeitsbemühungen sind oftmals nicht geeignet für KMU oder erfordern viel Aufwand und generieren hohe Kosten.

Zudem sind KMU auch mit internationalen Regulierungen konfrontiert, wenn sie zum Beispiel ihre Waren oder Dienstleistungen in Europa verkaufen. Speziell deutsche Unternehmen fordern vermehrt Auskunftspflichten von ihren Lieferanten, weil sie sich an das Lieferkettensorgfaltspflichtengesetz halten müssen. Die Verletzung von Sorgfaltspflichten in der Lieferketten gefährdet nicht nur die



Reputation, sondern kann auch strafrechtliche Konsequenzen haben. Falls die Fragebögen und Nachweise zu Nachhaltigkeitsbemühungen nicht richtig, unvollständig oder überhaupt nicht ausgefüllt werden, droht gar der Ausschluss aus der Lieferkette.

### Welche Lösungen bieten sich an?

CRIF bietet mit der eigenen, international anerkannten Nachhaltigkeitsplattform Synesgy eine kostengünstige und schnelle Methode für KMU, die notwendigen Nachweise und Transparenz über ihre Nachhaltigkeitsbemühungen darzustellen. Mit einem vereinfachten Fragebogen, der schnell und effizient ausgefüllt werden kann, gelangen die KMU zu dem so wichtigen Nachhaltigkeitsnachweis.

Darüber hinaus begleitet CRIF seit Beginn 2024 KMU mit der virtuellen «Synesgy Community» während des ganzen Jahres bei den relevanten Nachhaltigkeitsthemen. Es werden gesetzliche Anforderungen erklärt, das Ausfüllen des Fragebogens begleitet und die Handlungsempfehlungen erklärt. So können sich KMU gemeinsam austauschen, ihre Nachhaltigkeitsbemühungen vorantreiben und erfahren immer die wichtigsten Informationen.

### Ihr nächster Schritt

Mitglieder des SKV erhalten das ESG-Zertifikat von CRIF zum Vorzugspreis von CHF 160.-. CRIF arbeitet beim Thema Nachhaltigkeit für KMU eng mit Unite, einer der grössten B2B-Beschaffungsplattformen in der Schweiz, zusammen.

Sie erhalten das ESG-Zertifikat über diesen Link:

<https://www.synesgy.ch/skv>



**Unite** 

**Mercateo (Unite) Schweiz GmbH**  
Klausstrasse 19 · 8008 Zürich  
[www.unite.eu/de-ch](http://www.unite.eu/de-ch)



**CRIF** 

**CRIF AG**  
Hagenholzstrasse 81 · 8050 Zürich  
[www.crif.ch](http://www.crif.ch)

# So leicht ist Rechnung.



## eBill

**Rechnungen jetzt  
direkt im E-Banking  
erhalten und bezahlen.**

*eBill ist die digitale Rechnung für die Schweiz. Dadurch erhalten Sie Ihre Rechnungen nicht mehr per Post oder E-Mail, sondern direkt im E-Banking – genau dort, wo Sie diese auch bezahlen. Mit wenigen Klicks Rechnungen prüfen und bezahlen, während Sie stets die vollständige Kontrolle behalten.*

*Aktuell setzen rund 3 Millionen Schweizer Rechnungsempfängerinnen und -empfänger auf eBill. Wechseln jetzt auch Sie auf die digitale Rechnung der Schweiz und machen dadurch Ihr Leben ein wenig leichter.*



eBill.ch

**eBill. Die digitale Rechnung für die Schweiz.**

# Budget 2024

## Ertrag

Mitgliederbeiträge	100'000.00
Partnerschaften	64'000.00
Verbandsorgan Erfolg	35'000.00
Übrigen Aktivitäten (Newsletter etc.)	20'000.00
Unternehmertreffen	2'000.00

## Aufwand

Provisionen	5'000.00
Lohnkosten	105'000.00
Miete, Telefon, IT	30'000.00
Werbemittelkosten	15'000.00
Verbandsorgan Erfolg (Personal, Druck, Grafik)	50'000.00
Büro & Verwaltungskosten	15'000.00
Unternehmertreffen	1'000.00

<b>Total</b>	<b>221'000.00</b>	<b>221'000.00</b>
<b>Reingewinn</b>	<b>0.00</b>	

Die Ziele 2024 sind nebst dem weiteren Wachstum des Verbandes die Etablierung der verschiedenen Dienstleistungen, Kurse und Produkte. Durch das angestrebte ausgeglichene Budget soll die finanzielle Unabhängigkeit gewahrt werden

## ■ Ehrliche Rabatte in Hunderten Hotels

# HotelCard



### Der Schlüssel zu den besten Hoteldeals der Schweiz

Ob Wellness, Städtetrip, Wandern oder «dolce far niente»: Mit der HotelCard profitieren Sie von bis zu 50% Preisvorteil in 500 Hotels in und um die Schweiz.

Die Idee des «Halbtax für Hotels» entstand 2009, um die Auslastung der Schweizer Berghotels in der Nebensaison zu verbessern. Personal- und Infrastrukturkosten entstehen auch dann, wenn Hotelzimmer leer stehen. Wieso also nicht die freien Zimmer mit Rabatt an HotelCard-Kunden abgeben?

Heute machen nicht nur Berghotels, sondern auch viele Hotels in Städten und anderen Regionen bei HotelCard mit und offerieren den HotelCard-Kunden bis zu 50% Rabatt. Geht die Rechnung für die Hotels so auf? Ja. Denn im Gegensatz zu anderen Buchungsplattformen zahlen sie bei HotelCard keine Kommissionen oder Gebühren. So füllen die Hotels ihre Zimmer während der Randzeiten und die Kunden können dank ihrer HotelCard in der ganzen Schweiz günstig übernachten.



### So profitieren Sie\*

- 1 Jahresabo CHF 79.00 statt CHF 99.00
- 2 Jahresabo CHF 149.00 statt CHF 198.00
- 3 Jahresabo CHF 197.00 statt CHF 297.00

### Jetzt bestellen

Online unter: [hotelcard.ch/skv-profit](https://www.hotelcard.ch/skv-profit)

Telefonisch unter 0800 083 083 (Rabattcode: skv-profit)

\*Angebot nur gültig für Neukunden. Kann nicht zur Erneuerung einer bestehenden Mitgliedschaft verwendet werden.



**HotelCard AG**

Okenstrasse 6 · 8037 Zürich · [www.hotelcard.ch](https://www.hotelcard.ch)

Mit Sicherheit in die Zukunft! ■

# Allianz Travel



## 20% Rabatt auf sichere Ferien für SKV-Mitglieder

Lassen Sie sich fallen. Wir sorgen für mehr Leichtigkeit vor und während Ihren Ferien: Mit Allianz Travel freuen Sie sich noch unbeschwerter auf die schönste Zeit des Jahres. Allianz Travel bietet verschiedene Versicherungsprodukte für unterschiedliche Bedürfnisse an – von Budget bis Premium PLUS – passend für alle Ihre Ferienpläne im In- und Ausland. Unsere Versicherungen schützen Sie bei unvorhergesehenen Ereignissen wie Krankheit, Verletzung oder Gepäckverlust. Egal, wohin und wie oft Sie verreisen, ob alleine, als Paar oder als Familie – bei uns finden Sie die ideale Versicherungslösung für Ihre persönlichen Bedürfnisse.

### Wer profitiert?

SKV-Mitglieder profitieren von **attraktiven Konditionen** auf Reiseversicherungen. Beim Abschluss einer Familienversicherung sind alle im gleichen Haushalt lebenden Personen sowie deren nicht im gleichen Haushalt lebenden minderjährigen Kinder versichert.

### Sicher unterwegs im In- und Ausland

Unsere Secure Trip Jahresversicherungen bieten Ihnen **jetzt und rund um die Welt einen umfassenden Reise-Schutz**. Seit 2020 enthalten sämtliche Reiseversicherungen einen erweiterten Versicherungsschutz im Fall einer epidemischen oder pandemischen Erkrankung wie dem Corona-Virus.

## Jetzt online absichern: [www.allianz-travel.ch/skv](http://www.allianz-travel.ch/skv)

Sichern Sie sich jetzt Ihren **exklusiven 20% Rabatt** und geniessen Sie einen rundum Schutz für sich und die ganze Familie. Der Abschluss einer Reiseversicherung ist nur einen Klick entfernt.

## Erfahren Sie mehr über Allianz Travel

Reiseversicherungen sind unsere Stärke – seit über 70 Jahren. Unsere Produkte schützen Sie umfassend, sowohl vor als auch während den Ferien. Mit einer Versicherung von Allianz Travel haben Sie immer Sicherheit mit im Gepäck. Mit innovativen und marktorientierten Versicherungslösungen sorgen wir dafür, dass Sie unbesorgt in die Ferien reisen können. Vertrauen Sie Schweizer Qualität rund um die Uhr und den Globus.

### Online-Abschluss in 3 Schritten

1. QR-Code mit Ihrem Smartphone scannen oder [www.allianz-travel.ch/skv](http://www.allianz-travel.ch/skv) im Browser aufrufen.
2. Ihren SKV-Rabattcode im Buchungspfad eingeben: **201051-p-SKV**
3. Von einem umfassenden Schutz profitieren!



**Allianz**  **Travel**

Zweigniederlassung Wallisellen  
Richtiplatz 1 · 8304 Wallisellen · Telefon 044 283 32 22  
[info.ch@allianz.com](mailto:info.ch@allianz.com) · [www.allianz-travel.ch](http://www.allianz-travel.ch)

---

# Politische Ziele

---



# Politische Ziele

**Das oberste Ziel des Schweizerischen KMU Verbandes ist stets die direkte Unterstützung! Politisch engagiert versucht der Schweizerische KMU Verband stetig, die Grundlagen für KMU zu verbessern.**

## Die nächsten Ziele:

- 1 Motion auf parlamentarischer Ebene zur Förderung der Eigenfinanzierung durch Reservebildung, Milderung von Verlusten in Verlustjahren durch Steuer-rückvergütungen aus in Vorjahren abgelieferten Steuern.
- 2 Parlamentarische Initiative zu Sofortabschreibungen und Einmal Abschreibungen.
- 3 Verbindlichkeit revidierter Bilanzen für die Steuer-behörden.
- 4 Gebührenerlass auf Fristerstreckungsgesuche.
- 5 Vereinfachung der Steuerdeklarationsverfahren (Steuererklärungen, Lohnausweise etc.). Aufwen-dungen für die Steuerdeklaration sollen nicht bloss vom Ertrag, sondern vom Betrag der geschuldeten Steuer in Abzug gebracht werden können.



# Lobby für die Schweizer KMU



**Cédric Wermuth & Mattea Meyer**  
SP-Co-Präsident & SP-Co-Präsidentin

**Die KMU sind das Rückgrat der Schweizer Wirtschaft. Mit unserem Einsatz für eine soziale Schweiz schaffen wir gute Bedingungen für die KMU.**

## Starke Kaufkraft kurbelt Wirtschaft an

Über 60 Prozent unserer Wirtschaftsleistung kommt aus dem Konsum der privaten Haushalte. Die Kaufkraft der Schweizer Bevölkerung ist jedoch stark unter Druck: explodierende Krankenkassenprämien, steigende Miet- und Energiekosten, allgemeine Inflation. Gleichzeitig stagnieren Löhne und Renten. Deshalb ist es zentral, dass wir die Kaufkraft der Menschen stärken und sich die Schweizer Wirtschaftspolitik wieder verstärkt an den Interessen der KMU orientiert, statt an jenen der börsenkotierten Grosskonzerne.

## Energiewende schafft nachhaltige Arbeitsplätze

Die Klimakrise ist die grösste Herausforderung unserer Generation. Mit der Klimafonds-Initiative stellen wir unsere Gesellschaft auf erneuerbare Energien um. Dieser Umbau wird Investitionen in die Binnenwirtschaft auslösen, was in erster Linie auch den KMU zugutekommt. Es wird in nachhaltige und sichere Arbeitsplätze investiert. Weiterbildungen und Umschulungen stellen sicher, dass niemand durch die sozialen Maschen fällt und wir die benötigten Fachkräfte für die Jahrhundertaufgabe haben.

## Gleichstellung wirkt Fachkräftemangel entgegen

Der gegenwärtige Fachkräftemangel wird sich aus demografischen Gründen und aufgrund des beschleunigten Strukturwandels weiter zuspitzen. Damit die KMU auch künftig genügend Fachkräfte finden, muss gerade das Arbeitskräftepotenzial von Frauen besser genutzt werden. Dafür braucht es gute gleichstellungspolitische Rahmenbedingungen. Einen grossen Schritt machen wir mit unserer Kita-Initiative, welche die Vereinbarkeit von Familie und Beruf fördert.



**Balthasar Glättli**  
Präsident GRÜNE Schweiz

## Gute und zukunftsfähige Rahmenbedingungen für KMU schaffen

Wir leben in unruhigen Zeiten. Die Politik muss und kann den KMU bessere – und auch ökologisch und sozial nachhaltige – Rahmenbedingungen bieten:

### Innovation belohnen

Eine sichere Versorgung mit erneuerbarem, inländischem Strom hat für uns GRÜNE Priorität. Wir treiben die Energieeffizienz und den Ausbau von Solar-, Windenergie und geeigneten Speichern voran, um die Stromversorgungssicherheit langfristig zu stärken. Besonders innovative KMU sollen gefördert werden: Wer auf klimafreundliche Technologien und emissionsmindernde Produktionsprozesse setzt, soll Bürgschaften oder vergünstigte Kredite erhalten.

### Ausbildung für neue Berufe

Der Ausbau der erneuerbaren Energien, die Digitalisierung und der steigende Pflegebedarf werden in den nächsten Jahren zehntausende neue Arbeitsplätze schaffen. Für die Energiewende sind handwerkliche Berufe besonders gefragt. Um das inländische Fachkräftepotential besser auszuschöpfen, wollen wir GRÜNE Umschulungen auch im Erwachsenenalter fördern und die Vereinbarkeit von Beruf und Familie mit Krippenplätzen und einer paritätischen Elternzeit verbessern.

### Stabile Beziehungen zu Europa

Noch immer können die bilateralen Verträge mit der EU nicht aktualisiert werden. Der Binnenmarktzugang bröckelt, der bürokratische Aufwand steigt. Konzerne können das verdauen, für KMU ist es eine Herausforderung. Das sehen wir bereits bei den Medizinprodukten, bald auch im Maschinenbau oder bei Pharmaprodukten. Wir GRÜNE setzen uns für einen raschen Beginn der Verhandlungen mit der EU ein. Wir sind überzeugt, dass sich innenpolitische Herausforderungen mit flankierenden Massnahmen lösen lassen.



**Jürg Grossen**  
Präsident GLP und Unternehmer

Die Schweizer Wirtschaft wird massgeblich von KMU geprägt. Zwei Drittel der erwerbstätigen Bevölkerung arbeitet in einem kleinen oder mittleren Unternehmen. Diese bilden somit das Herzstück unseres Wohlstandes. Um das Wachstum und die Wettbewerbsfähigkeit der KMU sicherzustellen, brauchen wir nicht nur gute, sondern ausgezeichnete Rahmenbedingungen. Hierfür setzen wir Grünliberale uns ein.

Wir stehen für einen fairen und liberalen Wettbewerb. Für uns ist zentral, dass die Tätigkeit der Bundesunternehmen den Wettbewerb nicht unzulässig behindert und damit die KMU schwächt. Da der Bundesrat in diesem Bereich untätig war, habe ich dazu im 2023 eine parlamentarische Initiative eingereicht, welche kürzlich von der Wirtschaftskommission des Nationalrates mit grossem Mehr gutgeheissen wurde. Wir Grünliberale fordern, dass gesetzlich klar festgelegt wird, welche Leistungen Staatsunternehmen im Wettbewerb erbringen dürfen. Die Spielregeln sind so zu gestalten, dass solche Leistungen keine unfairen Wettbewerbsvorteile gegenüber privaten Unternehmen darstellen.

Zu bestmöglichen Rahmenbedingungen gehört ein effizienter und schlanker Staat. Wir lehnen die von linker Politik verursachte, übermässige Bürokratie entschieden ab. Als Mitinhaber von drei KMU weiss ich aus eigener Erfahrung, wie hinderlich überbordende Bürokratie für die Entfaltung und die Innovationskraft von Unternehmen ist.

Auch die Personenfreizügigkeit und ein freier Zugang zu ausländischen Märkten sind für KMU von zentraler Bedeutung. Dies hängt massgeblich von stabilen wirtschaftlichen Beziehungen zur EU ab. In Zeiten von Krieg und multiplen Krisen gilt es deshalb unser Verhältnis zu Europa weiter zu stärken und nicht unüberlegt zu schwächen. Wir bekämpfen die Nachhaltigkeitsinitiative der SVP, weil sie genau diese wichtige Beziehung aufs Spiel setzt.

Wir Grünliberalen stehen zu unseren Schweizer KMU und tragen ihnen nachhaltig Sorge. Vielen Dank für das Vertrauen!

# Lobby für die Schweizer KMU



**Philipp Matthias Bregy**  
Fraktionspräsident Die Mitte

Die kleinen und mittleren Unternehmen bilden das Grundgerüst der Schweizer Wirtschaft. Sie brauchen gute Rahmenbedingungen, Rechtssicherheit und Stabilität, um wettbewerbsfähig zu bleiben.

Die Schweiz profitiert von einer internationalisierten Wirtschaft. Doch die Globalisierung stellt uns auch vor Herausforderungen. Die Mitte warnt seit Jahren vor einem naiven Liberalismus, der unsere Wirtschaft gefährdet. Wir müssen Massnahmen ergreifen, die vor Kontrolle durch ausländische, staatlich kontrollierte Unternehmen schützen. Die Mitte hat dazu erfolgreich eine Motion zu Investitionskontrollen eingereicht.

Die Schweiz braucht eine starke und stabile Zusammenarbeit mit der Europäischen Union. Der Zugang zum Binnenmarkt ist für unsere Unternehmen zentral. Wir müssen aber unsere Wirtschaft vor unlauterem Wettbewerb und Lohn-dumping schützen. Deshalb wird sich die Mitte einbringen, um zu garantieren, dass der Bundesrat das Schweizer Lohnniveau sowie unsere Sozialwerke schützt.

Der Krieg gegen die Ukraine hat uns eindrücklich gezeigt, wie stark unsere Wirtschaft immer noch von fossiler Energie abhängt. Die Energiewende ist aber eine echte Chance für die Schweiz. Sie stärkt den Innovationsstandort und schafft Arbeitsplätze. Bei der Energiewende müssen wir jetzt vorwärts machen und die Stromproduktion aus einheimischen erneuerbaren Energien beschleunigen.

Die Schweiz ist Innovationsweltmeisterin. Damit das so bleibt, müssen wir unsere KMU stärken. Die Mitte bleibt dran.



**Thierry Burkart**  
Ständerat Aargau und Parteipräsident FDP

## FDP kämpft für Mittelstand und Unternehmertum

Mit der Schöpfung des Erfolgsmodells Schweiz hat die FDP massgeblich dazu beigetragen, dass unsere Unternehmen und ihre Beschäftigten in der Schweiz einen hohen Wohlstand schaffen. Damit stehen die Freisinnigen seit je her ein für ein gesundes Gewerbe und einen starken Mittelstand. Die aktuellen Krisen und geopolitischen Verwerfungen stellen uns vor zahlreiche Herausforderungen. Aber auch von innen steht die liberale Wirtschaftsordnung zunehmend unter Druck. Die Regulierungsdichte wird für Wirtschaft und Bevölkerung immer mehr zur Last. KMU und Mittelstand bezahlen die Zeche.

## Mehr Verantwortung, weniger Regulierung

Der Regulierungswahn gefährdet unseren Wohlstand, denn das vermeintliche Glück der vielen Regeln muss in Wirtschaft und Verwaltung von viel Personal umgesetzt und überwacht werden. Dies bremst die Wertschöpfung. Zunehmende Mittellinks-Mehrheiten (z.B. gegen die FDP-Regulierungskostenbremse) im Parlament verhindern wirksame Instrumente gegen die Bürokratie. Damit sorgen sie dafür, dass die KMU weiterhin unter den grassierenden Folgekosten leiden. Der gesunde Menschenverstand leidet und das Verantwortungsgefühl nimmt ab. Dabei wären gerade sie Garanten für Lösungen mit Augenmass.

## Qualifizierte Arbeitskräfte und flexibler Arbeitsmarkt

Diese Erfolgsfaktoren gilt es gegen jegliche wirtschaftsfeindliche Politik zu verteidigen. In Vorstössen fordert die FDP die Anpassung des Arbeitsrechts an moderne Arbeitsformen und einen flexiblen Arbeitsmarkt. Zudem macht die Individualbesteuerung den Weg frei für eine vermehrte Ausschöpfung des inländischen Arbeitskräftepotentials.



**Marco Chiesa**  
Präsident SVP Schweiz

**Die Schweizerische Volkspartei (SVP) steht verlässlich für ein starkes Schweizer Gewerbe ein.** Die SVP ist die **Partei des Mittelstandes und damit auch die Partei des Gewerbes.** Sie setzt sich konsequent dafür ein, dass die **Unternehmen die bestmöglichen Rahmenbedingungen** haben und sich frei entfalten können.

Das geht aber nur, wenn die **Schweiz souverän bleibt und ihre liberale Wirtschaftsordnung behalten und stärken kann.** Der Bundesrat geht leider in die andere Richtung: Er will ein Rahmenabkommen 2.0 mit der EU. Dabei haben wir ein ganz anderes System als dasjenige der zentralistischen EU. Der Schweiz geht es genau darum besser, weil wir eben **schlanker, pragmatischer und weniger bürokratisch** aufgestellt sind als die EU.

Eine weitere institutionelle Anbindung an Brüssel würde darum unser Gewerbe und unsere Wirtschaft massiv schwächen. Denn wir sind in allen massgeblichen Kennzahlen der EU weit voraus. Es wäre absolut fahrlässig, diesen Vorsprung aufs Spiel zu setzen und uns nach unten zu nivellieren. Damit würden wir unseren **Wohlstand** zerstören.

## Wir müssen vielmehr die bewährten Schweizer Erfolgsfaktoren stärken:

- Die Unabhängigkeit und Neutralität wahren
- Die Zuwanderung gezielt steuern
- Eine sichere und bezahlbare Energieversorgung gewährleisten
- Weltweite Freihandelsabkommen auf Augenhöhe abschliessen
- Die Steuern und Abgaben tief halten oder senken
- Den Arbeitsmarkt flexibel und mit tiefen Lohnabzügen gestalten
- Die Regulierungsdichte abbauen

So **schaffen wir Wohlstand und Arbeitsplätze** – nicht nur im Interesse von Wirtschaft und Gewerbe, sondern zum **Wohl der Bürgerinnen und Bürger.**

# Partner- angebot

## SKV-Mitglieder profitieren bei iba

- 10% Rabatt auf Ihre Grossbestellung (einmal einlösbar pro Jahr)
- Gratis-Lieferung innerhalb von 24 h
- Kein Mindestbestellwert
- Best Price Garantie – Sie erhalten Ihre Ware immer zum günstigsten Tagespreis

## SKV-Sonderkonditionen

PROFIT® Top Konditionen auf dem gesamten iba Sortiment und Dienstleistungsangebot

- Büromaterial
- Geschäftsdrucksachen, Visitenkarten und Werbeartikel
- Logistikdienstleistungen
- Druckgeräte und Zubehör
- Büroeinrichtungen

Bei iba noch nicht als SKV-Mitglied erfasst?

Senden Sie Ihre Koordinaten mit dem Vermerk SKV an [member@iba.ch](mailto:member@iba.ch)

### Treuerabatt

# 20.–

auf Ihre Bestellung ab CHF 100.–

Dieser Rabatt kann nur einmal eingelöst werden und ist nicht gültig für Dienstleistungen und nicht kumulierbar mit weiteren iba Rabatt-Gutscheinen. Preise exkl. MwSt. Gültig bis 31. Dezember 2024.

Im Online-Warenkorb  
Code  
**SKV24**

eingeben  
oder am Telefon  
erwähnen

# Minus 25 Prozent

Die Geissel Europas – zunehmend auch die Schweiz treffend – wurzelt im Wahn, alle Bereiche menschlichen Zusammenlebens vereinheitlichen und reglementieren zu wollen. Die Krake der Bürokratie, von Jahr zu Jahr weiter auswuchernd, nährt sich von diesem Wahn.

Wir sehen es drastisch an den Baubewilligungs-Verfahren: Immer mehr Amtsstellen, je irgend ein tatsächliches oder konstruiertes Problem administrierend, haben ihr Mitbestimmungsrecht zu Baubewilligungen durchgesetzt. Alles wird verzögert, alles wird massiv teurer. Die Ämter sind längst darauf aus, Probleme zu administrieren und aufzublähen, statt sie speditiv zu lösen. Je komplizierter die Verfahren, desto mächtiger wird die Bürokratie, desto

quälender die Ohnmacht der von der Bürokratie Abhängigen. Die sich ankündigende Krise wird meistern, wer Bürokratie eindämmt – je konsequenter, desto besser für alle Leistungsträger, deren Einsatz, der Wirtschaft neue Impulse zu geben, begünstigt statt behindert werden muss. Heute! Nicht in fünf Jahren! Einfachere Steuergesetze, schlanke, dezentralisierte Bewilligungsverfahren keine Energiebewirtschaftungs-Bürokratie, vereinfachte Abschreibungsregeln, gesetzliche Verpflichtung zu ausgeglichenen öffentlichen Haushalten, Schluss mit ausufernder Betreuung illegaler Einwanderer usw.:

Ziel muss sein, die Bürokratie um 25 Prozent abzubauen, das verspricht neuen Aufschwung!



**Erfolgreich werben  
und gesehen werden!**

**Telefon 041 348 03 30**

# Noventus Pensionskassen – spezialisiert auf KMU Betriebe

## **Noventus Pensionskassen: DIE vertrauenswürdige und zuverlässige Adresse für die berufliche Vorsorge von KMU.**

Wir – die Noventus Pensionskassen mit Sitz in Rotkreuz – sind eine der führenden Pensionskassen-Anbieter für kleine und mittlere Unternehmen in der Schweiz. Mit unserem Engagement für Sicherheit, Stabilität und unserer Flexibilität bei individuellen Lösungen haben wir uns einen Ruf als vertrauenswürdige und zuverlässige Anbieterin erarbeitet. Gerne zeigen wir Ihnen, warum wir eine ausgezeichnete Wahl für Ihre Zukunft sind.

## **Die Bedeutung einer soliden Altersvorsorge**

In einer Zeit, in der die Rentensysteme weltweit unter Druck geraten und die Lebenserwartung steigt, ist es von entscheidender Bedeutung, eine solide Altersvorsorge zu haben. Wir verstehen die Herausforderungen, denen Unternehmerinnen und Unternehmer bei der Auswahl der Pensionskassenlösung für ihre Firma gegenüberstehen, damit sie für sich und ihre Mitarbeitenden eine solide, finanziell abgesicherte und bedürfnisgerechte Vorsorge-Lösung einrichten können. Genau aus diesen Gründen bieten wir individuelle und massgeschneiderte Lösungen an, um diesen unterschiedlichen Bedürfnissen und Situationen unserer Kunden gerecht zu werden.

## **Sicherheit und Stabilität**

Ein wichtiger Aspekt bei der Auswahl einer Pensionskasse ist die Sicherheit und Stabilität der angebotenen Vorsorgeleistungen. Wir bei den Noventus Pensionskassen legen nicht nur grossen Wert darauf, dass die langfristige finanzielle Sicherheit unserer Kunden und Destinatären gewährleistet ist, sondern haben dies in den letzten 20 Jahren auch eindrücklich bewiesen. Durch eine sorgfältige Anlagestrategie und eine solide finanzielle Basis schaffen wir ein sicheres Umfeld für Ihre Altersvorsorge. Sie können sich darauf verlassen, dass Ihre Rente auch in turbulenten Zeiten gesichert ist.

## **Individuelle Lösungen**

Jedes Unternehmen, ja jeder Mensch hat unterschiedliche Bedürfnisse und Ziele für seine Altersvorsorge. Wir bei den Noventus Pensionskassen haben dies von Anfang an erkannt und bieten daher bereits für Kleinfirmen ab fünf Mitarbeitenden individuelle Lösungen an, um allen spezifischen Anforderungen gerecht werden zu können. Sei dies mit verbesserten Risikoabsicherungen, mit Wahlplänen oder mit umhüllender oder zusätzlicher



## **Noventus Pensionskassen Der Vorsorgetreffer für Ihre 2. Säule**

Kadervorsorge in unserer eigenen Kadervorsorgestiftung mit höherem Zins.

## **Transparente Kommunikation und Beratung**

Im Noventus-Team legen wir grossen Wert auf transparente Kommunikation und persönliche Beratung. Wir möchten sicherstellen, dass die bei uns angeschlossenen Firmen und deren Mitarbeitenden über alle Aspekte ihrer Altersvorsorge informiert sind und verstehen, wie sie im Notfall versichert sind und wie ihre Beiträge für den Ruhestand investiert werden. Mit regelmässigen Mitarbeiter-Informationen, welche wir allen unsere Kunden anbieten, kurzen Kommunikationswegen und professioneller Beratung stehen Ihnen unsere Mitarbeitenden gerne zur Seite und beantworten Ihre Fragen.

## **Sie sehen ...**

Mit den Noventus Pensionskassen haben Sie eine vertrauenswürdige und zuverlässige Pensionskassen-Anbieterin. Mit unserem Fokus auf Sicherheit, Stabilität gepaart mit individuellen Lösungen bieten wir Ihnen eine flexible, innovative und passende Lösung für Ihr Unternehmen. Dank transparenter Kommunikation, professioneller Beratung und direkten Ansprechpartnern ohne Call-Center-Warteschleife können Sie sicher sein, dass Ihre Altersvorsorge in guten Händen ist. Wählen Sie Noventus zu Ihrer Pensionskasse und investieren Sie damit in die Zukunft!

## **100% Deckungsgrad für Kleinstanschlüsse**

Die Solidaritäten zwischen den angeschlossenen Vorsorgewerken und Versicherten sind fair – so viel wie nötig, so wenig wie möglich. Dies widerspiegelt unser Verständnis einer funktionierenden und stabilen Vorsorgelösung. Bei einem Austritt aus unserer Stiftung profitieren Kleinstan-

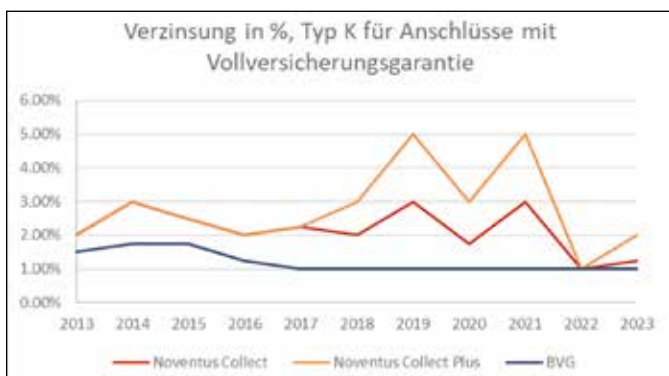
schlüsse von einem Teilliquidationsschutz, d.h. der Deckungsgrad bei einer Kündigung des Anschlussvertrages beträgt immer 100%.

### Vorsorgelösung für Selbständig erwerbende ohne Personal neu auch in der Basisvorsorge

Selbständigerwerbende ohne eigenes Personal können sich bei NoventusCollect Plus für Risikoleistungen und Sparbeiträge versichern lassen. Was bis letztes Jahr nur in der Kaderstiftung möglich war, ist neu ab 2024 auch in der Basisvorsorge NoventusCollect möglich, mit zusätzlichen Renten und der Möglichkeit, das gesamte Vorsorgekapital in die Pensionskasse einbringen zu können. Diese Lösungen sind dank der Zusammenarbeit zwischen dem Schweizerischen KMU Verband und unseren beiden Stiftungen NoventusCollect und NoventusCollect Plus möglich.

### Verzinsung der Altersguthaben

Wir verzinsen die Altersguthaben im Sinne der erwirtschafteten Renditen. Die Höherverzinsung wird so gewählt, dass sowohl die einzelnen Anschlüsse als auch die Stiftung auf einer soliden finanziellen Grundlage aufgestellt sind. Die zusätzliche Verzinsung wird den Altersguthaben der Versicherten gutgeschrieben, wo sie direkt zur Leistungsverbesserung beiträgt.



#### Michael Reinle

Region Westschweiz  
Kanton BE, FR, OW & NW  
Telefon 079 239 93 70  
michael.reinle@noventus.ch

#### Bruno Schenk

Region Nordwestschweiz  
Telefon 079 447 03 08  
bruno.schenk@noventus.ch

#### Christian Leu

Region Zürich  
& Ostschweiz  
Brokerverantwortlicher  
& Marketing  
Telefon +41 76 480 77 32  
christian.leu@noventus.ch

### Verschiedene Modelle für KMU Betriebe

Unsere Lösungen für KMU sind einfach, zeitsparend und bieten eine hohe Flexibilität mit grösstmöglicher Eigenbestimmung in der Ausgestaltung des Versicherungsschutzes. So stellen wir sicher, dass jeder angeschlossene Betrieb das für ihn richtige Mass an Risikoleistungen und Sparbeiträge wählen kann.

Ein Faktor bleibt für alle unsere Kunden immer gleich – unser Engagement für Ihre Anliegen. Die Kommunikation mit dem Arbeitgeber und den Versicherten erfolgt über die für Sie zuständige Ansprechperson (oder deren Stellvertretung). Im Hintergrund arbeiten wir als Team von langjährigen Mitarbeitenden, so profitieren Sie von unserer Expertise über alle Belange der Vorsorge.



Sie nennen uns Ihre Wünsche und Ziele; unsere Unternehmensberater bringen die Expertise und Ideen mit.

**Vereinbaren Sie ein Beratungsgespräch**

<https://www.noventus.ch/kontakt/>



**NoventusCollect Plus**

**Frischer Wind für Ihre 2. Säule**

**Noventus Pensionskassen**

Grundstrasse 18 · 6343 Rotkreuz · Telefon 041 798 11 77

[www.noventus.ch](http://www.noventus.ch)

# SKV Unternehmensanalyse

Sie sind auf dem Weg in die Selbstständigkeit oder haben gerade als Jungunternehmer/in begonnen?

Sie sind bereits gestandene/r Unternehmer/in und auf Expansionskurs oder Sie möchten Ihre Firma neutral bewerten? Sie sind auf der Suche nach einem Kontokorrent- oder Firmenkredit?

Haben Sie bereits einen Businessplan erstellt oder steht Ihnen diese Aufgabe noch bevor?

So können wir Ihnen bei dieser Aufgabe helfen:

Zusammen mit verschiedenen Unternehmensberatern und Finanzspezialisten hat der SKV einen eigenen Businessplan entwickelt, welcher zahlreiche Werkzeuge enthält und so nicht nur ein Dokument für die Suche nach Investoren, Fördermittelbeauftragten und kreditgebenden Institutionen darstellt, sondern Sie in Ihrem unternehmerischen Tun wirklich unterstützt.

Mit dem SKV Businessplan – auch bekannt als SKV Unternehmensanalyse – können Sie:

- Alle wichtigen Daten Ihres Unternehmens abbilden
- Schnell Schwachstellen sehen
- Ihre Kennzahlen im Blick haben
- Eine ausführliche Liquiditätsplanung erstellen
- Ihr Marketing genau planen
- Auf einen Blick Ihren effektiven Liquiditätsbedarf sehen
- Eine komplette Finanz- & Liquiditätsplanung haben
- Eine ausführliche Gewinn- und Verlustrechnung erhalten
- Ihre Idee/Ihre Firma transparent und ausführlich anderen Personen präsentieren

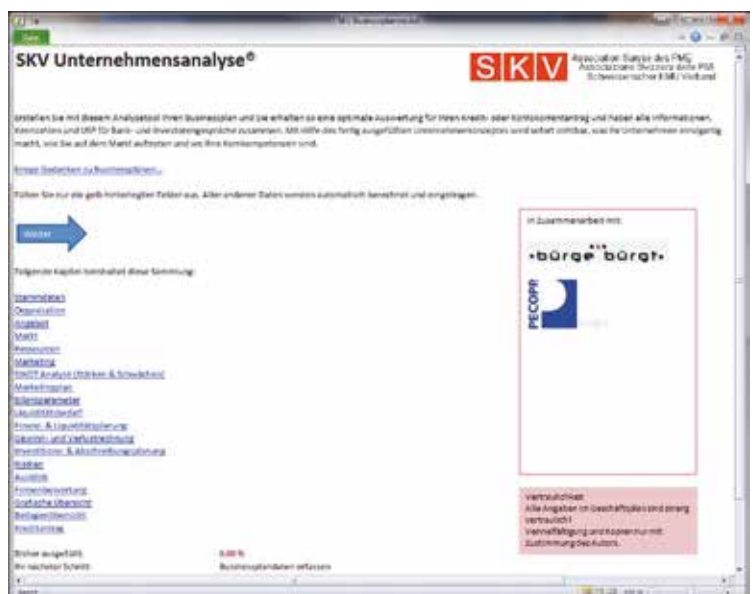
## Warum der SKV einen eigenen Businessplan erstellt hat

Immer öfter wird der SKV für Finanzierungsangelegenheiten angefragt. Damit wir unsere Mitglieder entsprechend gut unterstützen, bei der Suche nach Investoren behilflich und allenfalls sogar bei Bankgesprächen dabei sein können, ist es wichtig, dass wir im Vorfeld Ihre Idee und Ihr Unternehmen gut kennen. Im Vorfeld der Entwicklung unseres Businessplans haben wir 9 verschiedene Businessplanmuster (zwei von Grossbanken, zwei von Kantonalbanken und 5 von anderen kreditvergebenden und unterstützenden Stellen) analysiert und sind dann zum Schluss gekommen, ein eigenes Modell aufzustellen:

- Welches ganz auf Excel basiert und so alle Eingaben direkt verarbeitet werden können
- Welches einen ausführlichen, zeitgemässen Marketingplan enthält
- Welches auch eine Firmenbewertung erlaubt
- Welches als Basis für Kreditgespräche ausreichend ist
- Welches es ermöglicht, die eigenen USP klar hervorzuheben und die Ressourcen aufzuzeigen und vor allem:

Welches aufgrund seiner Ausführlichkeit und der Norm dem SKV erlaubt, ohne grossen Aufwand eine Duedilligence (Analyse der Firma/Geschäftsidee) durchzuführen und dadurch keine grossen Analysekosten hervorruft.

**Den SKV Businessplan können Sie kostenlos auf [www.kmuverband.ch](http://www.kmuverband.ch) herunterladen.**





# SKV Coaching- & Mentoringprogramm

## Unterschied zwischen Coaches und Mentoren

Im Alltag wird der Begriff Coach mitunter als Synonym für den Begriff Berater verwendet und vermischt. Allerdings sind beide Begriffe voneinander sauber abtrennbar. Der Berater findet konkrete Lösungsvorschläge für die Probleme seines Kunden gemeinsam mit seinem Kunden, während der Coach lediglich Hilfe zur Selbsthilfe bietet. Die Themen für ein Coaching sind sehr vielfältig und beinhalten z. B. Fach- und Führungsfragen, den Umgang mit Mitarbeitern, Kollegen und Führungskräften, die Gestaltung von Kundenbeziehungen, konkrete Fragen der Unternehmensführung und der strategischen und persönlichen Entscheidungsfindung.

Mediation wiederum ist eine spezialisierte Form des Team-Coachings, die in Konfliktsituationen hilfreich sein kann. Mit Hilfe von vermittelnden Mediatoren suchen die Konfliktparteien eigenverantwortlich eine Lösung für ihre Probleme, die die Interessen aller Beteiligten berücksichtigt und zu einer tragfähigen Vereinbarung führt.

Der Mediator berät nicht im eigentlichen Sinne, vielmehr schafft er Rahmenbedingungen, unter denen die Streitenden wieder in der Lage sind, selbstständig an einer Lösung für ihre Probleme zu arbeiten. Mediation konzentriert sich auf die Interessen und Bedürfnisse aller Parteien und versucht diese transparent zu machen, um damit den Raum für eine Win-win-Lösung zu schaffen.

## Was ist das SKV Coachingprogramm?

Im SKV Coaching- und Mentoringprogramm machen zahlreiche Spezialistinnen und Spezialisten mit, welche bei Bedarf von Firmen kontaktiert werden können. All diese Spezialistinnen und Spezialisten wurden vorgängig vom SKV geprüft und je nach Ausrichtung und Fachkenntnissen werden diese bei einer Anfrage von Firmen beim SKV direkt weiterempfohlen.

## Warum hat der SKV ein eigenes Coachingprogramm?

Coaches und Mentoren gibt es viele. Mit dem eigenen Programm stellt der SKV sicher, dass Firmen, welche Bedarf an einem Coach oder Mentor haben, auch garantiert die bestmögliche Person für ihre Situation erhalten. Aus diesem Grund müssen auch alle Coaches und Mentoren, welche im SKV Coachingprogramm mitmachen möchten, persönlich beim SKV vorstellig werden und sich präsentieren. Danach werden gemeinsam die Stärken jedes Coaches erfasst und festgelegt, für welchen Bereich, welchen Firmentyp und welche Firmengrösse die beste Eignung vorliegt.

## Sie möchten selber am Programm teilnehmen?

Sie sind selber als Coach oder Mentor tätig und möchten am SKV Programm teilnehmen? Dann senden Sie uns vorgängig Ihre Kurzdokumentation zu. Danach werden Sie automatisch vom SKV kontaktiert und zu einem Gespräch an den SKV Hauptsitz eingeladen, um das Coachingprogramm besser kennen zu lernen.



## ■ Coachingzentrum

# Beratungsausbildung mit Wirkung



**Als Swiss Coaching Hub bietet das Coachingzentrum ein Komplettpaket rund um die Coachingwelt: Aus- und Weiterbildungen, Seminare, Foren und Workshops, individuelle Coachings sowie Raumvermietungen.**

Unsere Weiterbildungen und Dienstleistungen stärken Menschen darin, ihre persönliche und berufliche Bestimmung zu finden und in Unternehmen selbstwirksam einzubringen.

### Übersicht unserer Ausbildungen:

- Betriebliches Mentoring / Business Coaching mit eidg. Fachausweis\*
- CAS Coaching / Zertifikat Online Coaching
- CAS Resilienztraining
- CAS Agile Teamcoaching und Supervision
- MAS Coaching, Resilienz und Supervision
- Supervisor-Coach mit eidg. Diplom\*

### Seit über 20 Jahren auf dem Markt

Wir sind der Swiss Coaching Hub für Coaching, betriebliches Mentoring, Supervision und Resilienztraining – erfolgreich seit 2001.

\*Eidgenössische Prüfungen werden vom Bund finanziell unterstützt.

### Eidgenössisch und international anerkannte Abschlüsse

Unsere Weiterbildungen schliessen Sie mit eidgenössisch (Fachausweis und Diplom) und international (CAS, MAS) anerkannten Abschlüssen ab.

### Bundesbeiträge bei eidgenössischen Prüfungen

Nach dem Absolvieren der eidgenössischen Prüfung erhalten Sie bis zu 50 % der Lehrgangskosten vom Bund zurückerstattet.

### Hohe Erfolgsquote

Das Coachingzentrum weist eine überdurchschnittlich hohe Erfolgsquote aus. Diesen Erfolg erreichen wir dank bewährtem Ausbildungskonzept und intensiver und professioneller Prüfungsvorbereitung.

### An fünf Standorten – und digital

Unsere Weiterbildungen finden in Olten, Basel, Bern, Luzern und Zürich oder digital statt.

### Renommierte Ausbildungspartner

CAS- und MAS-Lehrgänge führt das Coachingzentrum in Kooperation mit der Pädagogischen Hochschule Zug durch. Wir sind Ausbildungspartner des Berufsverbands für Coaching, Supervision und Organisationsberatung.



### eduQua-zertifiziert

Das Coachingzentrum ist seit 2010 eduQua-zertifiziert. eduQua ist das Schweizer Qualitätslabel für Anbieter in der Weiterbildung. Es fördert Transparenz, Vergleichbarkeit und Qualität der Weiterbildungsangebote.

### Praxisorientiert, wissenschaftlich fundiert – und inspirierend

Das Coachingzentrum setzt kompetenzorientierte und praxisbezogene Lernformen ein, die wissenschaftlich fundiert sind. Dabei legen wir grossen Wert auf praktisches Umsetzen mit qualifizierten, erfahrenen Lehrcoaches in einem inspirierenden Lernklima. In Kleingruppen fördern wir die einzigartigen Ressourcen und Stärken jedes Teilnehmenden. Unsere Weiterbildungen tragen dazu bei, die persönliche und berufliche Bestimmung – den Purpose – zu finden und diese Wirkung nachhaltig nach innen und aussen zu tragen.

### Ganzheitliche und integrative Methodik

Wir vermitteln ausgewählte Tools und Techniken, welche die persönliche Entwicklung, Agilität und Resilienz zielgerichtet fördern. Dabei beziehen wir Einflussfaktoren wie Umfeld, Verhalten, Fähigkeiten, Glaubenssätze und Werte ganzheitlich mit ein.

### Unsere Toolbox

Als Instrumente setzen wir beispielsweise Figuren, Wertekarten oder Emotion Maps ein. Eine Auswahl unserer Coaching-Tools finden Sie in unserem Webshop: [shop.coachingzentrum.ch](https://shop.coachingzentrum.ch)

### Seminarinsel – Vermietung von Seminarräumen

Ob für Workshops, Seminare, Schulungen oder Sitzungen – unsere Räumlichkeiten bieten Ihnen den perfekten Rahmen. Zentral und ruhig gelegen im Zentrum von Olten.



**CZO Coachingzentrum Olten GmbH**

Konradstrasse 30 · 4600 Olten

[www.coachingzentrum.ch](https://www.coachingzentrum.ch)

## ■ Verbandsporträt

# Network Marketing SVNM



Der schweizerische Verband Network Marketing SVNM wurde im April 2007 auf Initiative des heutigen Präsidenten Otto Steiner-Lang gegründet. Die Vernehmlassung über das Gesetz für unlautere Wettbewerbe UWG veranlasste ihn, mit dem ehemaligen Nationalrat Bruno Zuppiger den Kontakt zur Politik zu suchen und mit einer klaren Stellungnahme politisch mitzuwirken. So schloss sich die Network Marketing Branche zu einem Verband zusammen. Seit 13 Jahren vertritt der Verband die Interessen der Network-Marketing Branche sowie der Networker in der Schweiz und setzt sich für gute wirtschaftliche Rahmenbedingungen ein, damit die Mitgliedsfirmen sich weiterentwickeln können. Die Rechtsfragen klären, Legalitätsprüfung der Mitgliedsfirmen, Aus- und Weiterbildung sowie das Lobbyieren im Parlament sind weitere Aufgaben des Verbandes.

Mit einer Aufklärungskampagne will der SVNM sowohl das Image als auch die Reputation von Network Marketing in der Öffentlichkeit positiv fördern. Dabei will der Verband Transparenz schaffen und die Vorzüge von Network Marketing verdeutlichen. Der Verband ist gut vernetzt und tauscht sich mit andern Verbänden, Organisationen, Institutionen sowie Behörden aus. Der Verband hat zehn Firmenmitglieder (Herstellerfirmen) und 400 Mitglieder, die zum grössten Teil als Mikro-KMU gelten. Die Branche generiert in der Schweiz jährlich 200 Millionen Franken und hat zwischen 60'000 und 70'000 Personen, die sich mit Network Marketing beschäftigen.

Die Branche ist weltweit im Aufwind und hat in unserer digitalen Zeit grosses Potential. In der Schweiz ist diese Wirtschaftsform allerdings noch nicht so verbreitet. Der Schweizerische Verband Network Marketing sensibilisiert daher die Politik dafür.

Die Schweiz hat in den letzten Jahren in einem sich wandelnden Umfeld eindrücklich bewiesen, dass die Menschen, die hier leben und arbeiten, innovativ und zukunftsorientiert sind. Network Marketing ist eine wachsende Branche in der immer mehr Menschen ein Nebeneinkommen generieren und auch zusätzlich auch neue, soziale Kontakte finden. Network Marketing ist ideal für Menschen, die sich persönlich weiterentwickeln und finanziell unabhängig werden wollen. Durch Network Marketing kann man sich ein zweites Standbein aufbauen. Erwerbstätige im Network Marketing sind selbständig, arbeiten neben- oder hauptberuflich und von zu Hause aus. Es gibt keinen Verkaufs- und Leistungsdruck. Jeder entscheidet selbst wie viel Einsatz er bringt. Genau deshalb ist Network Marketing ein sehr soziales und gerechtes System – das Einkommen reflektiert ausschliesslich die persönliche Leistung. Network Marketing hat zudem den Vorteil, dass eine hohe Produktequalität gewährleistet wird.

Da der Zwischenhandel und die Werbung wegfällt, können Herstellerfirmen mehr Geld in Forschung und Entwicklung investieren. Network Marketing ist eine grosse Chance für diejenigen Menschen, die ein attraktives zusätzliches Einkommen anstreben oder die berufliche Unabhängigkeit mit einer freien Gestaltung ihres Lebens mit der Chance des digitalen Zeitalters nutzen möchten. Das bedeutet: Sie nutzen heute mit Network-Marketing ein fertiges, hoch modernes Geschäfts- und Marketingsystem für Ihren Erfolg, ohne selbst in Produktion, Logistik und Verwaltung zu investieren.

# Perfekte Dokumentorganisation



**Ob im Büro, im Homeoffice oder unterwegs – gearbeitet wird heute überall. Optimal organisierte und verfügbare Informationen sind dabei für Ihre Businessprozesse essenziell. Verwalten und finden Sie Ihre Geschäftsunterlagen einfach, effizient und sicher – mit einer sofort einsatzbereiten Lösung von DocuWare. Jederzeit und wo auch immer Sie sich befinden.**

DocuWare bietet Cloud-basiertes Dokumenten-Management und Software zur Workflow-Automation. Damit lassen sich beliebige Geschäftsdokumente digitalisieren, revisions-sicher archivieren und bearbeiten, um so die Kernprozesse Ihres Unternehmens zu optimieren. Indem Sie Unsicherheit und Zeitverschwendung aus Ihren Prozessen eliminieren, können Sie sich auf das wirklich Wichtige konzentrieren und Produktivität sowie Gewinn steigern. DocuWare eignet sich perfekt für Teams, die an unterschiedlichen Standorten arbeiten und maximale Effizienz erreichen möchten. Bringen Sie Ihre Dokumentorganisation auf ein neues Level. Unsere herausragenden Lösungen bieten Ihnen alle Funktionen, die Sie für den Einstieg in digitales Dokumenten-Management in unterschiedlichen Unternehmensbereichen benötigen.

**Unsere Lösungen für Ihren Erfolg:  
Rechnungsverarbeitung – Papierberge und manuelle Dateneingaben waren gestern**

Digitalisieren Sie jede Rechnung mit intelligenter Indexierung, um sie sicher zu archivieren und sofort abzurufen.

Nutzen Sie anschliessend vorkonfigurierte Workflows zur direkten oder mehrstufigen Freigabe, um produktive Abläufe und schnelle Zahlungen zu gewährleisten.

**Personalmanagement – Alle Mitarbeiterunterlagen mit wenigen Klicks verfügbar**

Heben Sie Ihre tägliche Arbeit auf ein ganz neues Niveau und gewinnen Sie dadurch an Kompetenz, Transparenz und Wertschöpfung. Bereits hunderte von Unternehmen nutzen DocuWare zum Organisieren, Sichern und Bündeln von Mitarbeiterunterlagen in einem zentralen Archiv sowie zur Prozessoptimierung in zahlreichen Bereichen – vom Recruiting, über die jährliche Mitarbeiterbeurteilung bis hin zum Talentmanagement.

**Vertrieb und Marketing – Uneingeschränkter Zugriff auf kritische Informationen**

Da Kunden auf Pre-Sales-Produktinformationen, Bewertungen und vergleichende Analysen online zugreifen können, wenden sie sich häufig erst dann an das Vertriebsteam, wenn eine Entscheidung ansteht. Nun müssen Sie als Vertriebler schnell und effizient handeln. Das setzt einen uneingeschränkten Zugriff auf kritische Informationen sowie reibungslose Prozesse für ein exzellentes Kundenerlebnis voraus.



**DocuWare GmbH**

[go.docuware.com/partner-schweiz](http://go.docuware.com/partner-schweiz) • [docuware.com](http://docuware.com)

---

# Rechtsberatung

---

# Marius Brem, Fachanwalt SAV Erbrecht und Notar



Mitglieder des Schweizerischen KMU Verbandes profitieren von der Möglichkeit, bei auftretenden Rechtsfragen eine kostenlose Erstberatung am Telefon zu erhalten.

Dazu stehen dem SKV an **9 Standorten** renommierte Anwaltskanzleien zur Verfügung und geben gerne Auskunft zu allen Fragen rund um den Geschäftsbetrieb.

## So erhalten Sie Auskunft

1. Telefonieren Sie in das Sekretariat des Schweizerischen KMU Verbandes 041 348 03 30
2. Dort können Sie kurz Ihr Anliegen schildern, damit wir je nach Fachgebiet entscheiden können, wer für Sie der richtige Ansprechpartner ist.
3. Sie erhalten auf Wunsch direkt von der entsprechenden Ansprechperson einen Rückanruf oder erhalten von uns die Telefonnummer.

## Sie fragen sich

- ob das gesetzliche Erbrecht vollständig Ihren Vorstellungen entspricht

## Sie wollen

- Streitigkeiten unter den Erben vermeiden
- sinnvolle und klare Verfügungen, die Ihren letzten Willen genau und nachvollziehbar zum Ausdruck bringen
- eine effiziente Nachlassabwicklung
- eine Nachlassregelung, die den Bedürfnissen Ihrer Erben entspricht
- Steuern sparen

## Sie machen sich Sorgen

- um das finanzielle Schicksal Ihres Partners, Ihrer Kinder oder Ihres Unternehmens nach Ihrem Tod

## Sie sind Erbe und brauchen Rat

- ob Sie die Erbschaft annehmen sollten
- welche Rechte und Pflichten Sie haben
- wie Sie sich mit Miterben auseinandersetzen
- wie Sie Ihren Pflichtteil geltend machen müssen
- wie Sie sich gegen eine Enterbung wehren
- wie Sie Ansprüche anderer Erben abwehren
- bei der Testamentsauslegung
- bei der Auflösung der Erbengemeinschaft

## Rat und Hilfe

- finden Sie bei einem spezialisierten Anwalt und Notar, einem Fachmann mit Spezialkenntnissen im Erbrecht und den verwandten Rechtsgebieten, also einem **FACHANWALT ERBRECHT**.

## Lic.iur. Marius Brem

Rechtsanwalt und Notar  
 Fachanwalt SAV Erbrecht  
 Kanzlei Luzernerstrasse Kriens  
 Luzernerstrasse 51a · 6010 Kriens  
 Telefon 041 318 40 60

[www.anwaelte-kriens.ch](http://www.anwaelte-kriens.ch)  
[www.fachanwalt-erbrecht.ch](http://www.fachanwalt-erbrecht.ch)  
[brem@anwaelte-kriens.ch](mailto:brem@anwaelte-kriens.ch)  
[brem@fachanwalt-erbrecht.ch](mailto:brem@fachanwalt-erbrecht.ch)

## ■ Sanierungsberatung

# Sicherung der Betriebsfortführung



### Die erste auf Nachlassstundungen spezialisierte Investorenplattform der Schweiz

CETI Bridge Facility ist auf die Sanierung und Restrukturierung von KMU spezialisiert. Wir erhöhen mit unserer Expertise und unserem auf Nachlassstundungen spezialisierten Investoren-Netzwerk die Fortführungschancen von finanziell angeschlagenen oder überschuldeten Unternehmen. Sofern die Liquidität knapp ist, kann durch einen Überbrückungskredit die Betriebsfortführung von Unternehmen sichergestellt und dadurch die Chancen einer Sanierung erhöht werden. Inhaber und Investoren erhalten durch CETI die Möglichkeit, ihr sanierungsfähiges Unternehmen nachhaltig und rechtssicher zu restrukturieren und zu refinanzieren. Ziel ist eine echte Sanierung, d.h. der Erhalt des Unternehmensträgers und der Arbeitsplätze. Die Diskretion bleibt gewährleistet, d.h. eine Veröffentlichung der Sanierung im SHAB oder im Handelsregister findet nicht statt.

Mit Hilfe von CETI können auch Unternehmen die prov. Nachlassstundung beantragen und daher ihren Betrieb fortführen, welche ihre letzten liquiden Mittel während des aussergerichtlichen Sanierungsversuchs bereits verbraucht haben.

### Angebot und Vorteile der CETI Bridge Facility auf einen Blick:

- Sanierung und Restrukturierung von KMU mittels Überbrückungskredit
- Sicherung Betriebsfortführung
- Erhöhung Sanierungschancen
- Nachhaltige und rechtssichere Restrukturierung und Refinanzierung
- Erhalt des Unternehmens und der Arbeitsplätze
- Keine Veröffentlichung der Sanierung im SHAB oder Handelsregister
- Kostenlose, unverbindliche Erstberatung
- Bereitstellungsgebühr ohne Zinsen
- Prämie nur bei erfolgreicher Sanierung



**Anna Wohl Gönczi**  
Rechtsanwältin  
Investorenbetreuung  
Compliance/SRO



**Georg J. Wohl**  
Partner STAIGER  
Rechtsanwälte Zürich  
[www.staiger.law](http://www.staiger.law)



**Urs Pelizzoni**  
Restrukturierungs- und  
Sanierungsspezialist



### KOSTENLOSE ERSTBERATUNG

**Kontaktieren Sie uns jetzt für eine kostenlose, unverbindliche Erstberatung.**



### CETI Services GmbH

Firststrasse 3a · 8835 Feusisberg  
Telefon 044 592 85 24  
[info@ceti.ch](mailto:info@ceti.ch) · [www.ceti.ch](http://www.ceti.ch)



Für uns bedeutet gewerblicher Rechtsschutz Teamarbeit ■

# Patent-und Rechtsanwaltskanzlei Daub



Wir haben es uns zur Aufgabe gemacht, unsere Mandanten auf dem Gebiet des gewerblichen Rechtsschutzes vollumfänglich zu beraten. Daher vereinen wir in unserer Kanzlei technischen und juristischen Sachverstand. Hier arbeiten ein deutscher und zugleich schweizer Patentanwalt, European Patent Attorneys, Rechtsanwälte (zugelassen in Deutschland), Wirtschaftsjuristen, Patentprofessionals (Ingenieure, Physiker) und ein Zeichner interdisziplinär in Teams zusammen. Diese Teams werden durch Rechtsanwalts- und Patentanwaltsfachangestellte, Germanisten und Fremdsprachenkorrespondenten abgerundet.

## Wir bieten Ihnen alles aus einer Hand.

### Dazu gehören:

- Anmeldeverfahren (Patente, Marken, Design: national, regional und international)
- Recherchen (Patente, Marken, Design)
- Überwachungen von Wettbewerbern
- Einspruchs-, Nichtigkeits- und Lösungsverfahren
- Verletzungsverfahren
- Entwicklungs-, Kooperations- und Lizenzverträge
- IP-Audits/Begutachtungen
- Bearbeitung wettbewerbsrechtlicher Angelegenheiten
- Bearbeitung urheberrechtlicher Angelegenheiten
- Grenzbeschlagnahmen
- Internet-Pulldown-Programme

## Darüber hinaus beraten wir Sie gerne zu folgenden Punkten/bieten wir an:

- Markenstrategieberatung
- Patentstrategieberatung
- Softwarepatente
- Ersatzteil-Patente
- Einheitspatente
- Gezielte Berücksichtigung von Trends und Zukunftsthemen bei der Erstellung von Schutzrechten
- Patentworkshops (beansprucht, frei, patentierbar)
- IP-Recht Verwaltung und Controlling Software (in Zusammenarbeit mit Daub Innovation Service GmbH)
- Patentbox (CH)
- Patentportfolio-Analysen
- Verletzungsverfahren

Als international agierende Kanzlei mit ca. 45 Mitarbeitern begleiten wir Sie während des gesamten Innovationsprozesses und generieren in enger Zusammenarbeit mit Ihnen Schutzrechte, die vor allem auch Trends und Zukunftsthemen berücksichtigen und dadurch im Lauf der Zeit potenziell immer mehr an Bedeutung gewinnen. Dabei wollen wir Sie stets durch höchste Qualität und Kreativität mit unserer Arbeit begeistern.

## Kontaktieren Sie uns.

Wir freuen uns auf Sie und Ihre Ideen.

### Hauptsitz Deutschland

Bahnhofstrasse 5  
88662 Überlingen  
Tel. 0049 (0)7551 301999-10  
info@kanzlei-daub.com  
[www.kanzlei-daub.com](http://www.kanzlei-daub.com)

### Kontakt Schweiz

Leutschenbacherstrasse 95  
8050 Zürich  
Tel. 0041 044 308 35 04  
info@kanzlei-daub.com  
[www.kanzlei-daub.com](http://www.kanzlei-daub.com)

## ■ Rechtsberatung

# Legal Expert Consulting

---

### Legal Expert Consulting – Ihr KMU Spezialist

Als erfahrener Unternehmensjurist unterstütze ich Sie kompetent und zuverlässig, ohne dabei den Blick für das Wichtigste zu verlieren: Den Erfolg Ihres Unternehmens.

### Durch 10 Jahre Erfahrung in Grosskonzernen, bin ich spezialisiert auf:

- ESG Lieferkettengesetz
- Einkaufsverträge / Verkaufsverträge
- Händlerverträge
- Serviceverträge
- Geheimhaltungsvereinbarungen
- Kooperationsverträge
- Lizenzverträge
- Rahmenverträge
- AGB

### Ich unterstütze Sie bei:

- Entwurf
- Prüfung
- Verhandlung

### Zudem erstelle ich massgeschneiderte Vertragsvorlagen für Ihr Unternehmen.

Um Ihre Mitarbeitenden fit für Vertragsverhandlungen zu machen, biete ich **Schulungen zur Vertragsgestaltung** an. Ob Einkäufer, Verkäufer oder Entwickler: Ich trainiere Ihre Teams, damit sie das Optimum aus Ihren Verträgen herausholen. Die Schulungen können bei Ihnen vor Ort oder online stattfinden.



Um den Werten Ihres Unternehmens Ausdruck zu verleihen, erstelle ich für Sie einen zeitgemässen **Code of Conduct** oder entwerfe Unternehmensrichtlinien zu den Themengebieten **Antikorruption, Wettbewerbsrecht, Trade Compliance** oder **Datenschutz**.

### Ihr Mehrwert

- Praxisnahe Rechtsberatung
- Keine langwierigen und theoretischen Gutachten
- Minimierung von Vertragsrisiken (Strafzahlungen, Haftung, Gewährleistung usw.)
- Schnelle und unkomplizierte Unterstützung
- Transparente und günstige Stunden- oder Tagessätze

---

### Claudius Bingel - Legal Expert Consulting

Burgstrasse 12 · 8604 Volketswil

Mobile 076 816 77 03

info@legal-expert.ch · [www.legal-expert.ch](http://www.legal-expert.ch)

Juristische Begleitung für KMU ■

# meinJurist GmbH



## Strategische Rechtsberatung

Die strategische Rechtsberatung, die wir bieten, geht weit über die blosse Beantwortung von Rechtsfragen hinaus. Wir verstehen die einzigartigen Bedürfnisse und Herausforderungen von Kleinunternehmen und entwickeln massgeschneiderte Geschäftsstrategien, die darauf abzielen, Ihren Erfolg zu fördern und Ihr Unternehmen vor rechtlichen Risiken zu schützen.

Der Weg durch juristische Angelegenheiten kann mit Herausforderungen gespickt sein, die eine sorgfältige Navigation erfordern. Durch die frühzeitige Einbindung eines Juristen können potenzielle rechtliche Fallstricke vermieden und eine effektive Strategie zur Bewältigung Ihrer Anliegen entwickelt werden.

## Rechtsberatung dort, wo Werte entstehen

Speziell für KMU haben wir auch für Ihre Unternehmung mit dem «In-House-Jurist» ein Einsatzmodell verfügbar, mit welchem Sie rechtzeitig Problemfelder erkennen, um sie lösen zu können, bevor es (rechtlich) brennt. Eine Unternehmung ist täglich Hunderten von Interaktionen ausgesetzt. Bei manchen kann eine Störung auftreten. Das liegt in der Natur der Sache. Zentral ist die vorzeitige Lösung.

## Ein täglich verfügbarer Wirtschaftsjurist in Ihrer Unternehmung

Das Wirtschaftsleben einer Kleinunternehmung wird zusehends öffentlich-rechtlich belastet. Die Digitalisierung bewirkt nicht nur eine Beschleunigung der Prozesse in der Wertschöpfungskette, sondern auch eine Zunahme der Kontrolle durch den Staat. Früher genügte die Buchhalterin, um den Laden zu schmeissen. Dann wurde der Treuhänder notwendig. Heute braucht es einen ständig verfügbaren Juristen.



## meinJurist GmbH

Klostergut 4 · 8252 Altparadies  
Badstrasse 50 · 5200 Brugg  
Telefon 079 430 50 71  
info@meinJurist.ch

**meinJurist**  
Orientierung. Sicherheit

## ■ Rechtsberatung

# MÜLLER PAPARIS



Baumann Olivia



Dzaferi Zani



Krasnic Paolo



Müller Rolf



Paparis Anna

**Die Anwaltskanzlei MÜLLER PAPARIS besteht seit über 20 Jahren und umfasst ein rund 15-köpfiges Team von Rechtsanwälten, juristischen Mitarbeitern und Fachspezialisten.**

Wir pflegen eine enge Zusammenarbeit mit unseren Klienten und Geschäftspartnern und betrachten diese als Grundlage unserer Leistungen und unserer Expertise. Unseren Fokus legen wir darauf kompetent, innovativ, persönlich und flexibel zu sein. Unsere Tätigkeitsfelder umfassen die unterschiedlichsten Rechtsgebiete wie:

- Wirtschaftsrecht (inkl. Finanzmarktrecht und Bankenrecht)
- Handels- und Gesellschaftsrecht
- Firmengründungen, Beglaubigungen, Beurkundungen
- Arbeitsrecht
- Mietrecht
- Interne Untersuchungen und Compliance
- Datenschutzrecht und IT Recht
- Urheberrecht, Markenrecht, Designrecht
- Wettbewerbsrecht
- Unternehmensrecht und Nachfolgeregelungen (inkl. Erbrecht)
- Strafrecht

Darüber hinaus bieten wir auch Dienstleistungen im Bereich der Finanzintermediation und dem Treuhandgeschäft an.

Neben der rechtlichen Beratung und Vertretung profitieren unsere Kunden auch von unserem internationalen Kontaktnetz an Fachspezialisten. Wir beraten unsere Klienten in den Sprachen Deutsch, Englisch, Französisch, Italienisch, Spanisch, Arabisch und Griechisch.

### **One 4 Five / Lawyer Sharing / Besondere Dienstleistung für KMU**

Als Innovation haben wir für unsere Kunden ein besonderes, auf deren Bedürfnis ausgerichtetes Dienstleistungsangebot entwickelt. Diverse KMU haben zu wenig rechtliche Herausforderungen, um einen Vollzeit Anwalt einzustellen, aber zu viele, um keinen zu brauchen. Bei dieser oft heiklen Balance spielen auch wirtschaftliche Überlegungen eine grosse Rolle. Dafür haben wir für KMU eine interessante Lösung entwickelt. Wir gewähren im Rahmen eines Dienstleistungspaktes jeweils fünf KMU während den Bürozeiten (von 08.00 Uhr – 18.00 Uhr) den Zugriff auf anwaltliche Dienstleistungen bzw. den Beizug eines Anwaltes für pauschal CHF 3'000.00/Monat. Die von uns angebotenen Dienstleistungen umfassen sämtliche Tätigkeiten, bei welchen keine Vertretung nach Aussen erfolgt (Beratung; Beantwortung Rechtsfragen; Schreiben prüfen; Verträge erstellen; Verträge prüfen; etc.). Weiter stehen die Anwälte auch ausserhalb der Bürozeiten zu einem zusätzlichen Tarif dem Kunden zur Verfügung. Wöchentlich kann das KMU im Rahmen des Lawyer Sharing/One 4 Five jeweils maximal 10 Stunden an Dienstleistungen beziehen.

## MÜLLER PAPARIS

### **MÜLLER PAPARIS AG**

Bahnhofstrasse 44  
8001 Zürich  
Telefon 043 244 70 20  
office@muellerpaparis.ch  
[www.muellerpaparis.ch](http://www.muellerpaparis.ch)

Rechtsberatung ■

# Pachmann AG

Unsere Anwaltskanzlei im Herzen von Zürich, mit Zweigniederlassungen am Flughafen Zürich, in Horgen und in Sarnen (OW), berät und vertritt Privatpersonen und Firmen in allen Fragen des Rechts. Ein kleines Team dynamischer Anwälte mit eigenen Spezialgebieten kümmert sich um Ihre Anliegen – persönlich und effektiv. Bei uns sind Sie willkommen, ob Sie rechtlichen Rat hören wollen, oder ob wir

Sie in einem langwierigen Verfahren vertreten. Unser Leistungsspektrum deckt sämtliche Fragen rund ums Zivilrecht, Schuldbetreibungs- und Konkursrecht sowie Strafrecht und Sportrecht ab. Dank Partnerschaften mit internationalen Anwaltspraxen, Steuerexperten und weiteren Spezialisten sind wir für die umfassende Betreuung anspruchsvoller Kunden bestens gerüstet.



**Dr. iur. Thilo Pachmann**

- Schiedsgerichtsbarkeit
- Zivilprozessrecht
- Immaterialgüterrecht
- Medienrecht, Wettbewerbs- und Sportrecht
- Schuldbetreibungs- und Konkursrecht



**Thomas Wehrli, MLaw**

- Gesellschaftsrecht, Handelsrecht
- Finanzmarktrecht
- Venture Capital und Private Equity



**Filip Tomic, MLaw**

- Familienrecht
- Kindes- und Erwachsenenschutzrecht
- Erbrecht
- Zivilprozessrecht
- Strafrecht
- Vertragsrecht



**Patrick Burkhard, MLaw**

- Mietrecht
- Arbeits- und Familienrecht
- Vertragsrecht
- Zivilprozessrecht
- Baurecht
- Strafrecht, Strafprozessrecht



**Benjamin Fitzmaurice, LLB, LLM**

- IP
- Prozessführung
- Mediation
- Sportrecht
- Wirtschaftsrecht
- internationales Handelsrecht



**Pachmann AG**

Dreikönigstrasse 8 · 8002 Zürich

**PACHMANN**

RECHTSANWÄLTE | ATTORNEYS AT LAW

*Moving the World for you*

Telefon 044 215 11 33

Telefax 044 215 11 34



info@pachmann.law

**www.pachmann.law**

## ■ Rechtsberatung

# Pfister & Partner Rechtsanwälte



### Die Anwaltskanzlei Pfister & Partner Rechtsanwälte AG bietet Ihnen erstklassige Anwaltsdienstleistungen.

Wir sind Ihre Partner für eine umfassende, vorausschauende und erfolgreiche Beratung. Höchste Qualität, Professionalität, Kundennähe und wirtschaftliches Denken sind für uns die entscheidenden Faktoren.

Unser Anwaltsteam berät und vertritt Privatpersonen sowie schweizerische und ausländische Gesellschaften vor sämtlichen Gerichten und Behörden in der ganzen Schweiz. Als Urkundspersonen beurkunden wir Gesellschaftsgründungen und Statutenänderungen wie Kapitalerhöhungen für Gesellschaften mit Sitz in sämtlichen Kantonen der Schweiz. Ferner errichten und beurkunden wir Testamente, Ehe- und Erbverträge für Privatpersonen unabhängig ihres Wohnsitzes.

### Unsere internen Experten beraten Sie in folgenden Rechtsgebieten:

- Vertragsrecht
- Mietrecht
- Arbeitsrecht
- Migrationsrecht (Arbeits- und Aufenthaltsbewilligungen)
- Wirtschafts- und Gesellschaftsrecht
- Firmengründungen, Beurkundungen und Beglaubigungen
- Banken-, Börsen- und Kapitalmarktrecht
- Bau- und Immobilienrecht

- Erbrecht und Nachfolgeplanung
- Prozessrecht und Schiedsgerichtsbarkeit
- Strafrecht / Wirtschaftsstrafrecht
- Interne Untersuchungen und Compliance
- Datenschutz und IT Recht
- Betreibungs- und Konkursrecht
- Wettbewerbs- und Kartellrecht
- Strassenverkehrsrecht
- Medien- und Persönlichkeitsrecht
- Familien- und Scheidungsrecht

Bei Pfister & Partner Rechtsanwälte AG ist der Anwalt Ihres Vertrauens Ihr persönlicher Ansprechpartner, der Ihre Anliegen kennt und Ihre Angelegenheit persönlich betreut. Alle Anwälte unseres dynamischen, motivierten und engagierten Teams sind sowohl beratend als auch regelmässig forensisch tätig. Zufriedene Kunden sind unser Massstab für die Qualität unserer Dienstleistungen.



### Pfister & Partner Rechtsanwälte AG

Huobstrasse 3 · 8808 Pfäffikon

Telefon 041 55 415 80 80

info@pfister-anwaelte.ch

[www.pfister-rechtsanwaelte.ch](http://www.pfister-rechtsanwaelte.ch)

# Patent- & Markenbüro REB



**Richard J. Reb**

Geschäftsführer / Jurist,  
Patent- & Markenspezialist

Die Schweiz geniesst eine hohe Erfinderkultur; sie darf generell als «patent minded» bezeichnet werden, von grossen Unternehmen mit eigenen Patentabteilungen über die Vielzahl von KMU bis zu privaten Einzelerfindern. Gleichzeitig ist es jedoch legitim, von den KMU und den Einzelerfindern ein fundiertes Wissen über die Erlangung, Verfolgung und den Nutzen von Patenten und anderen Schutzrechten nicht automatisch zu erwarten. Demzufolge stösst ein IP-Fachmann in seiner Beratung oft auf eine (gesunde) Skepsis, insbesondere hinsichtlich der Kosten-Nutzen-Relation.

Das Patent- & Markenbüro Reb ist offizieller Partner des Schweizerischen KMU Verbandes und steht so für Fragen der SKV Mitglieder zur Verfügung.

## ■ Dienstleistungsangebot

### Schutzrechte

Assistenz zur Erlangung aller Schutzrechte, die es auf dem Gebiet des Geistigen Eigentums gibt.

### Erfindungsbegleitung

Beratung und Begleitung von der «zündenden» erfinderischen Idee über allfällige Prototypen- bis zur Serienherstellung.

### Recherchen

Ermittlung der Neuheit und Produktberatung.

### Konkurrenzüberwachung

Beobachten und Einschätzen der IP-Tätigkeit der Konkurrenz.

### Prozessbegleitung

Assistenz in patentrechtlichen Streit-sachen sowie in prozessrechtlichen Vertretungsfragen.

### Lizenzen

Beratung und Begleitung bei der Suche und Anbahnung von Lizenzen, Assistenz oder Führung von Lizenzverhandlungen, Ausarbeitung von

Lizenzverträgen, rechtliche Assistenz rund um Lizenzen.

### Urheberrecht

Beratung und Assistenz in Urheber bzw. Copyright-Fragen und/oder-Verletzungen.

### Domains

Beratung und auf Wunsch Anmelden von Domains, Beratung und Assistenz zu möglichen Konflikten oder konkreten Verletzungen mit Wortmarken.

## Patent- & Markenbüro Reb GmbH

Rigiblickstrasse 78  
6353 Weggis  
Telefon 041 390 31 00  
Telefax 041 390 31 01  
office@rebundpartner.com  
**www.rebundpartner.com**

■ Rechtsberatung

# STAIGER Rechtsanwälte AG



STAIGER ist eine renommierte, international tätige Wirtschaftskanzlei in Zürich. Wir finden innovative, effektive und wirtschaftliche Lösungen für die komplexen und anspruchsvollen Fragestellungen unserer Klienten.

Die Mandate unserer Klienten werden durch Partner geführt und durch hervorragende Spezialisten betreut. In internationalen Fragen verfügen wir über ein weltweites Netzwerk von führenden Korrespondenzkanzleien.

Wir beraten Unternehmen, Regierungen, internationale Organisationen und Privatpersonen umfassend und bringen ihre Projekte effizient und erfolgreich ans Ziel.

Unseren Fokus setzen wir auf Rechtsgebiete und Sektoren, in denen wir über grosse Erfahrung und exzellentes Fachwissen verfügen. Wir beraten und vertreten unsere Klienten in allen Belangen der:

- Prozessführung
- Schiedsgerichtsbarkeit
- Sanierung / Insolvenz
- Gesellschaftsrecht
- Banken- und Finanzmarktrecht
- Arbeitsrecht und Migration
- Vertragsrecht
- Energierecht
- Private Clients
- Erb- und Familienrecht
- Steuerrecht
- Privatversicherungsrecht
- Sportrecht

**STAIGER** RECHTSANWÄLTE  
ATTORNEYS AT LAW

**STAIGER Rechtsanwälte AG**

Talacker 41 · 8001 Zürich

Kontakt: Georg Wohl

T +41 58 387 80 00

F +41 58 387 80 99

info@staiger.law · [www.staiger.law](http://www.staiger.law)



# SLP Rechtsanwälte und Notariat



Die Rechtsanwälte von SLP beraten KMU und Privatpersonen in sämtlichen Belangen des Handels- und Wirtschaftsrechts. Unsere Anwälte und Notare erarbeiten mit

Ihnen eine fallbezogene und massgeschneiderte Lösung und begleiten Sie sowohl beratend als auch prozessierend.

Zudem sind wir in den nachfolgenden Bereichen tätig:

- Handels- und Gesellschaftsrecht
- Unternehmenskäufe und -verkäufe
- Sanierungen / Schuldbetreibungs- und Konkursrecht
- Vertragsrecht
- Kaufvertragsrecht
- Arbeitsrecht
- Mietrecht
- Baurecht
- Familienrecht
- Strafrecht
- Strassenverkehrsrecht
- Sämtliche Notariatsdienstleistungen

## **SLP Rechtsanwälte und Notariat**

Laurenzenvorstadt 19  
5001 Aarau  
Telefon 062 836 40 50  
info@slp.ch · [www.slp.ch](http://www.slp.ch)

## **SLP Rechtsanwälte und Notariat**

Ringstrasse 22  
4600 Olten  
Telefon 062 205 11 40  
info@slp.ch · [www.slp.ch](http://www.slp.ch)

## ■ Rechtsberatung Mediation & Advokatur

# Styk



### **Wir sind ein junges und dynamisches Unternehmen, das effiziente, transparente und zeitgemässe Rechtsberatung anbietet.**

Unseren Kunden möchten wir so die Sorge nehmen, dass Rechtsschutz immer aufwändig und teuer sein muss. Wir setzen auf volle Transparenz, eine moderne Mandatsabwicklung und faire Preise.

Aus Kostengründen bemühen wir uns ausserdem immer um eine rasche gütliche Lösung. Lange und kostenintensive Gerichtsverfahren versuchen wir möglichst zu vermeiden, was uns in den meisten Fällen auch gelingt. Bei streitigen Verhältnissen vertreten wir unsere Mandanten mit grossem Engagement auch vor sämtlichen Behörden und Gerichten.



#### **Suzanne Styk Kohlhaas**

Advokatin & Mediatorin

- Familienrecht
- Allg. Vertragsrecht
- Schulrecht
- Gesundheits- und Medizinrecht
- Arbeitsrecht & Öff. Personalrecht
- Mediation
- Scheidungsmediation
- Unternehmensinterne Mediation
- Nachbarschaftsmediation



#### **Pascal Danieli**

MLaw plus Economics  
& Management, Rechtsanwalt

- Familienrecht
- Allg. Vertragsrecht
- Arbeitsrecht
- Mietrecht
- Schulrecht
- Strafrecht, insb. Opfervertretung

**VSUD – Vereinigung Schweizerischer Unternehmen in Deutschland** ■

# GEMEINSAM ERREICHEN WIR MEHR

## Gemeinsam gestalten wir Ihren Erfolg in Deutschland

Als starkes, branchenübergreifendes Wirtschaftsnetzwerk, politische Interessensvertretung und Anlaufstelle für alle Fragen des grenzüberschreitenden Unternehmensalltags unterstützt die VSUD Schweizer Unternehmen bei ihrer erfolgreichen Marktpräsenz in Deutschland.

Als Mitglied profitieren Sie von vielseitigen Services, unter anderem Rechtsberatung in allen für die grenzüberschreitende Tätigkeit relevanten Rechtsgebieten.

Wir vernetzen Sie und bündeln Ihre Anliegen, die wir engagiert in den politischen Entscheidungsprozess einbringen. Wir informieren Sie stets über die aktuellen wirtschaftlichen und rechtlichen Entwicklungen in Bezug auf Ihre grenzüberschreitende Tätigkeit und garantieren so Zeitgewinn und Planungssicherheit.

## Gemeinsam besitzen wir mehr Erfahrung

In unseren Arbeitskreisen und Fachseminaren profitieren Sie vom Erfahrungsschatz des VSUD Netzwerks und haben die Möglichkeit sich persönlich einzubringen. Wir vermitteln Anwenderwissen und bereiten die für die grenzüberschreitende Tätigkeit wichtigen Themen praxisnah auf.

- Steuern Schweiz – Deutschland
- Arbeits- und Sozialversicherungsrecht
- Zoll und Aussenwirtschaft
- Datenschutz / Compliance
- Grenzüberschreitende Fragestellungen CH / DE / F

Die aktuellen Termine finden Sie auf unserer Homepage.



## Gemeinsam erarbeiten wir individuelle Lösungen

Die Fragen, die an uns herangetragen werden, sind so vielfältig wie unsere Mitgliedsunternehmen. Mit unserer Fachkompetenz und langjährigen Erfahrung finden wir gemeinsam die für Sie passende Lösung. Wir bieten individuelle Unterstützung bei:

- der Gründung in Deutschland
- Bewilligungs- und Genehmigungsverfahren
- Steuern und Zoll
- arbeits- und sozialversicherungsrechtlichen Fragen
- im Datenschutz und bei Compliance Fragen
- sowie bei allen weiteren Fragen des grenzüberschreitenden Unternehmensalltags
- und vielem anderem mehr

**Wir begleiten Sie als verlässlicher Partner durch alle Phasen Ihres Marktauftritts in Deutschland.**

**Sie möchten gerne mehr über uns erfahren?  
Dann besuchen Sie uns auf unserer Homepage  
oder rufen Sie uns an.**

## VSUD

Rittergasse 12 · 4051 Basel · Telefon 061 375 95 00  
info@vsud.ch · [www.vsud.ch](http://www.vsud.ch)

## ■ Rechtsberatung

# Willimann & Donghi Rechtsanwälte



Als Ihre KMU-Anwälte bieten wir Ihnen eine effiziente, kostenbewusste und lösungsorientierte Beratung an und unterstützen Sie in den Verhandlungen. Wir verfügen über ein breites Netzwerk und sind für Sie in den nachfolgenden Rechtsgebieten tätig:

- Arbeitsrecht
- Erbrecht
- Handels- und Gesellschaftsrecht
- Immaterialgüterrecht
- Immobilienrecht
- Konkubinats-, Ehe- und Scheidungsrecht
- Mietrecht
- Prozess- und Verhandlungsführung
- Schuldbetreibungs- und Konkursrecht
- Strassenverkehrsrecht
- Unternehmensrecht und Nachfolgerecht
- Vertragsrecht (Franchising, Vertriebsrecht, etc.)
- Verwaltungsrecht
- Werkvertragsrecht (inkl. Bauhandwerkerpfandrecht)

**Wir garantieren spezielle Konditionen und einen Spezialrabatt für unsere KMU Kunden.**

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme:

**Willimann & Donghi**  
Rechtsanwälte

**Willimann & Donghi Rechtsanwälte**

Universitätstrasse 65 · 8006 Zürich  
Telefon 044 269 64 00 · Telefax 044 269 64 10  
info@wdlaw.ch · [www.wdlaw.ch](http://www.wdlaw.ch)

We know how to protect know-how! ■

# Zander & Lenz GmbH



**Getreu diesem Motto unterstützen Ellen Zander und Jonas Lenz als Marken- und Patentexperten Unternehmen rund um den Schutz ihres geistigen Eigentums und helfen ihnen dabei eine optimale und zukunftsorientierte IP- Strategie zu entwickeln.**

Als modern aufgestellte Kanzlei profitieren Unternehmen, KMU, Start-Ups und Einzelerfinder nicht nur von einer individuellen, persönlichen und kompetenten Beratung, sondern auch von unserer effizienten und zuverlässigen Arbeitsweise. Ein Schwerpunkt unserer Arbeit besteht darin, die immer grösser werdende Bedeutung des Schutzes

von geistigem Eigentum zu vermitteln. Wir unterstützen unsere Mandanten u.a. mit der Ausarbeitung von Schutzrechtsanmeldungen, im gesamten Anmelde- und Prüfungsverfahren, mit Recherchen und Gutachten, bei der Überwachung von Schutzrechten oder der Einrichtung der Schweizer Patentbox. Daneben bieten wir ein breites Spektrum an weiteren Dienstleistungen auf dem Gebiet des gewerblichen Rechtsschutzes an und finden für unsere Mandanten stets individuelle Lösungen.

**Kontaktieren Sie uns für eine unverbindliche und kostenlose Erstberatung**

**Wir bieten Unterstützung in allen Belangen des geistigen Eigentums**



**Zander & Lenz GmbH**

Centralstrasse 34 · 6210 Sursee · Telefon 041 508 17 89  
info@zanderlenz.ch · [www.zanderlenz.ch](http://www.zanderlenz.ch)



Unser Partner für Ihre Krankenversicherung  
*stets kompetent und  
persönlich für Sie da!*

## **10% Rabatt auf Krankenkassenzusatzversicherungen für SKV-Mitglieder**

**SLKK VERSICHERUNGEN** hat ihren Sitz im Raum Zürich und fungiert nach folgenden 3 Grundsätzen:

### **Vernünftig**

«Wir beraten unsere Versicherten mit Vernunft, Transparenz und gesundem Menschenverstand».

### **Menschlich**

«Die Beziehung zu unseren Versicherten pflegen wir über Generationen, sie folgt der Maxime «von Mensch zu Mensch». Wir kommunizieren offen und ehrlich und setzen uns persönlich für das Wohl des Einzelnen ein».

### **Solide**

«Wir bieten nachvollziehbare, attraktive Leistungen mit konstanten, fair kalkulierten Prämien».

Das Angebot ist gültig für: SKV-Mitglieder, Mitarbeiter und deren im gleichen Haushalt lebenden Personen.

- Kollektivrabatt von 10% auf die Produkte: QualiCare, Medico-Plus und Spitalzusatzversicherungen
- Assistance (Transport, Rettung) inbegriffen
- Familienrabatt ab 3 Personen
- Kinderrabatt ab dem 3. Kind
- Skonto bis zu 1%
- persönlicher Ansprechpartner
- Kooperationsangebote bei Drittanbietern

### **Wie vorgehen?**

Ganz einfach unter [partner@slkk.ch](mailto:partner@slkk.ch) melden und eine Bestätigung der SKV-Mitgliedschaft mitsenden. Sie werden umgehend Ihre persönliche Offerte erhalten.

*«Wir engagieren uns leidenschaftlich für unkomplizierte, verlässliche und flinke Lösungen, die begeistern.»*

**SLKK**

KRANKENKASSE SLKK  
Hofwiesenstrasse 370  
CH-8050 Zürich

T +41 (0)44 368 70 30  
[info@slkk.ch](mailto:info@slkk.ch)  
[www.slkk.ch](http://www.slkk.ch)

# Die Krebsliga berät, unterstützt und informiert



**Jede dritte Person wird im Verlauf ihres Lebens mit der Diagnose Krebs konfrontiert. Die Krebsliga ist in dieser schwierigen Lebenssituation für alle Betroffenen und ihr Umfeld da.**

In der Schweiz erkranken jedes Jahr über 45'500 Menschen an Krebs. Krebs ist die zweithäufigste Todesursache. Mehr als 450 000 Personen leben in der Schweiz mit der Diagnose Krebs.

## Die Krebsliga bietet umfassende Unterstützung

Die Krebsliga begleitet Menschen, die von Krebs betroffen sind, sowie ihre Nächsten. Sie hilft, mit der Krankheit zu leben, die Auswirkungen zu verstehen, sie ins persönliche Umfeld von Arbeit, Familie und Freizeit zu integrieren und deren Folgen zu bewältigen.

## Krebs vorbeugen und früh erkennen

Im Bereich der Prävention und der Früherkennung sensibilisiert und informiert die Krebsliga die Bevölkerung. Sie fördert beispielsweise Programme für die Früherkennung von Krebs – eine wichtige Massnahme gegen Brust- oder

Darmkrebs. Zudem versucht sie, die Bevölkerung zu einem Verhalten zu bewegen, welches das Krebsrisiko mindert: Nicht Rauchen, sich genügend bewegen und Übergewicht vorbeugen – etwa 40 Prozent aller Krebserkrankungen könnten so verhindert werden.

## Die Krebsliga fördert die Forschung

Die Förderung der patientennahen Krebsforschung an Schweizer Universitäten, Spitälern und akademischen Forschungsinstitutionen ist eine weitere Aufgabe der Krebsliga. Die Forschung ist und bleibt der grösste Hoffnungsträger im Kampf gegen Krebs. Ziel ist es, die Überlebenschancen und die Lebensqualität von Krebspatientinnen und -patienten zu verbessern. Zu den eindrücklichsten Beispielen gehört die Leukämie im Kindesalter: Noch vor 50 Jahren war die Medizin gegen diese Krankheit schlicht machtlos. Heute können etwa vier von fünf betroffenen Kindern gerettet werden.

## Weiterführende Informationen: [krebsliga.ch](http://krebsliga.ch)

- Das **Krebstelefon** 0800 11 88 11 ist ein nationaler Informations- und Beratungsdienst für Betroffene, Angehörige, Fachleute und andere Interessierte. Das Krebstelefon ist anonym und kostenlos.  
**E-Mail:** [helpline@krebsliga.ch](mailto:helpline@krebsliga.ch)  
**Chat:** [www.krebsliga.ch/cancerline](http://www.krebsliga.ch/cancerline)
- Die Beraterinnen und Berater der **18 kantonalen und regionalen Krebsligen** beantworten im persönlichen Gespräch, telefonisch oder direkt vor Ort Fragen rund um Krebs und unterstützen Betroffene und Angehörige: [krebsliga.ch/region](http://krebsliga.ch/region)
- **Informations- und Ratgeber-Broschüren** für Betroffene, Angehörige und alle Interessierten sind im Online-Shop oder bei den kantonalen und regionalen Krebsligen erhältlich: [krebsliga.ch/shop](http://krebsliga.ch/shop)
- **Die Rauchstopplinie** 0848 000 181 ist ein telefonischer Beratungsservice zur Tabakentwöhnung: [rauchstopplinie.ch](http://rauchstopplinie.ch)
- Die Krebsliga finanziert sich grösstenteils über Spenden. Helfen auch Sie beim Helfen: [krebsliga.ch/spenden](http://krebsliga.ch/spenden)  
**Vielen Dank für Ihre Unterstützung!**

# Die Vorteile einer Mitgliedschaft im Schweizerischen KMU Verband

**Wo erhalte ich welche Unterstützung bei einer Neugründung oder/und einer neuen guten Idee? Wie kann ich meinen Markteintritt gut und schnell durchziehen? Welche Kosten und Massnahmen muss ich beachten?**

Diese Fragen und viele weitere unbekanntere Punkte sind für eine erfolgreiche Markteinführung von grosser Bedeutung. Über 50'000 Neufirmengründer/innen stellen sich jährlich diese Fragen. Der Schweizerische KMU Verband unterstützt aktiv alle Neugegründeten Klein- und Mittelunternehmen bei ihrem Start. In seinen Hauptaktivitäten organisiert er mit den regionalen Netzwerken jährlich zahlreiche Unternehmertreffen mit bis zu 100 Ausstellern und jeweils bis zu 300 Besuchern. So hilft er nicht nur beim Start, sondern auch bei der erfolgreichen Umsetzung im Markt.

Der Schweizerische KMU Verband unterstützt und fördert alle Klein- und Mittelunternehmen in Handel, Produktion und Dienstleistungen.

In der Wirtschaftspolitik bietet er eine einfache, effiziente und kostengünstige Rechtsberatung in der ganzen Schweiz an. Die Verbandsmeritendienste helfen den einzelnen Verbandsmitgliedern und generieren eine vernünftige Wachstumschance für Neumitglieder. Als Meinungsbildner helfen die Netzwerkcoaches, laufend die Probleme einzelner Klein- und Mittelunternehmer aufzuzeigen und finden entsprechende Lösungen für die Zukunftschance des KMU. Mit unseren Partnern vermitteln wir kostengünstige Leasing-Projekte für unsere Verbandsmitglieder. Wir offerieren ebenfalls in Sachen Finanzbeschaffung und Kreditstruktur optimale Rahmenbedingungen für kostenvernünftige Klein-

Kredite. Die Idee der Sozialpolitik sind kostengünstige Versicherungsleistungen und laufend die offene Transparenz von Marktpreisen im Schweizerischen Versicherungsmarkt zu schaffen und Top-Angebote zu koordinieren. Zusätzlich vermittelt er seinen Mitgliedern Mehrwertleistungen in Koordination mit den Versicherungsanbietern.

Vor allem aber analysiert der SKV den Unternehmermarkt Schweiz und offeriert seinen Mitgliedern das richtige Netzwerk zu anderen Partnergruppen und Interessenten in allen Wirtschaftsfragen/Gebieten. Seine laufende Koordination in Weiterbildung, Meinungsäusserung mit anderen Wirtschaftsverbänden und Interessengruppen veröffentlicht der Verband laufend in seiner Verbandszeitung. Er setzt sich als Partner für alle Mitglieder ein.

In der Schweiz sind wir auch in Zukunft auf gute, aktive Klein- und Mittelunternehmen angewiesen. Eine Chance für alle Kleinunternehmen ist eine aktive, starke Unterstützung eines Interessenverbandes. Kontakte und Neukunden sind für jedes KMU die wichtigste Aktivität in seiner Tagesplanung. Netzwerken heisst aktive Werbung in eigener Sache. Der Verband hilft hier stark mit den Unternehmertreffen, seiner Ausbildung, seinen Kommunikationsplattformen und seinem eigenen Netzwerk mit.

Neue Ideen in neuen Netzwerken schaffen neue Kontakte. Neue Kontakte sind neue Chancen. Wissen ist Macht – wer sich frühzeitig ein Bild von Morgen machen kann, wird die Entwicklung seines Marktes mitbestimmen und am Erfolg partizipieren.



# Gründe für eine Mitgliedschaft im Schweizerischen KMU Verband

Durch eine Mitgliedschaft im Schweizerischen KMU Verband schaffen Sie nicht nur die Grundlage, dass Schweizer KMU eine stärkere politische Lobby erhalten und noch besser im Parlament vertreten sind, sondern können auch sofort und nachhaltig profitieren.

**1** Regelmässige Informationen für KMU durch das Verbandsorgan «Erfolg». Mitglieder des Verbandes erhalten die erscheinende Zeitung alle 2 Monate jeweils direkt per Post zugestellt.

**2** Kostenlose telefonische Erstauskunft bei Rechtsfragen. Elf Anwaltskanzleien stehen bei Fragen zur Verfügung.

**3** Regelmässige angebotene Schulungen und Kurse.

**4** Vergünstigte Konditionen bei vielen Mehrwertpartnern. Bei über 40 Firmen können Mitglieder des SKV bereits günstiger einkaufen.

- Speziell für KMU optimierte Versicherungsangebote
- Vergünstigter Einkauf von Büromaterial, Toner und Tinte
- Optimierte Telekommunikationsangebote (inkl. Mobile, Internet etc.)
- Hard- und Softwareeinkauf zu Händlerpreisen

**5** Kostenlose Präsenz der eigenen Firma. Mitglieder im SKV können sich direkt und kostenlos auch auf den kantonalen Partnerplattformen der KMU Netzwerke (von [www.netzwerk-appenzell.ch](http://www.netzwerk-appenzell.ch) bis [www.netzwerk-zuerich.ch](http://www.netzwerk-zuerich.ch)) eintragen.



**6** Möglichkeiten der Nutzung zahlreicher Werbemöglichkeiten.

- Im Verbandsorgan «Erfolg»
- Bei Seminaren & Workshops
- Auf den regionalen Werbeplattformen der KMU Netzwerke
- In eNewslettern des Schweizerischen KMU Verbandes

**7** Optimierte und für KMU angepasste Versicherungsleistungen.

**8** Unterstützung durch Spezialisten des SKV in Finanzierungsfragen, Anfragen zu Förderprogrammen, im Inkassowesen sowie im Interims- und Recovery Management.

**9** Unterstützung bei Fragen rund um Schutz- und Patentrechte.

**10** Unterstützung bei der Nachfolgeregelung.

**11** Pensionskasse des Schweizerischen KMU Verbandes

**12** SKV Freizügigkeitsstiftung

**13** Unterstützung bei Markteintritt, Strategieentwicklung

Werden Sie Mitglied im Schweizerischen KMU Verband und unterstützen Sie dessen Tätigkeit, damit wir die Schweizer KMU unterstützen können.

# Das Mehrwertpartnerprogramm des Schweizerischen KMU Verbandes



Das Mehrwertpartnerprogramm des Schweizerischen KMU Verbandes

In wirtschaftlich schwierigen Zeiten stoppen viele Firmen das geplante Werbebudget oder reduzieren es enorm. Doch gerade in diesen Zeiten gilt: **Mehr Umsatz erzielen ist besser, als Kosten zu reduzieren. Um neue Kunden zu gewinnen, ist Marketing unabdingbar.** Dass Werbekampagnen und damit eine stetige Präsenz bei der Zielgruppe nicht viel kosten müssen, beweist der SKV mit einer cleveren Kombination.

Mit dem Mehrwertpartnerprogramm des SKV sind die Firmen während zwölf Monaten bei der Zielgruppe Businesskunden präsent, zu einem starken Preis-Leistungsverhältnis. Dies wird realisiert, da die ganze Werbekampagne auf der starken Medienpräsenz und den eigenen Medien des SKV basiert.

**Und so funktioniert das Package** Firmen, welche Mehrwertpartner sind, verpflichten sich den Kunden, einen bestimmten Mehrwert zu bieten. Üblicherweise mit einem besonders tiefen Preis oder attraktiven Konditionen.

**Dafür erhalten die teilnehmenden Mehrwertpartner folgende Leistungen:**

1. Webseite [www.kmuverband.ch](http://www.kmuverband.ch) unter Rubrik «Günstiger Einkaufen»
  - Firmenporträt
  - Rotationsbanner Bannergrösse 460 x 120 Pixel mit Verlinkung
2. Webseite auf allen KMU Netzwerkplattformen unter Rubrik «Mehrwertpartner»
  - Firmeneintrag inkl. Rotationsbanner

3. eNewsletter der KMU Netzwerke an alle eingetragene Firmen
  - Firmennennung
4. Zeitung «Erfolg» (35'000 Leser) unter der Rubrik «Mehrwertpartner»
  - Firmeneintrag in jeder Ausgabe
  - ein Firmeninserat ¼ Seite (70mm x 208mm)
  - ein Fachartikel ¾ Seite (4000 Zeichen)
5. Nennung als Mehrwertpartner bei allen neugegründeten Firmen in der Deutschschweiz

Warum das Programm, welches letztes Jahr mit neuem Ablauf und Layout, bereits seit 2007 erfolgreich läuft, ist schnell erklärt: Gegenüber anderen Mehrwert-, Bonus oder Einkaufsprogrammen hat der SKV mehr Werbemöglichkeiten und -präsenz und kann daher die Mehrwertpartner crossmedial ins Rampenlicht stellen.

1. In allen Ausgaben der Zeitung «Erfolg» (35'000 Leser) wird auf das Mehrwertpartnerprogramm ganzseitig hingewiesen
2. In allen eNewslettern (heute über 70'000 Empfänger) wird auf das Mehrwertpartnerprogramm hingewiesen
3. Die offizielle Website [www.kmuverband.ch](http://www.kmuverband.ch) ist verlinkt mit den 20 KMU Netzwerken [www.netzwerk-«kanton».ch](http://www.netzwerk-«kanton».ch) von Appenzell bis Zürich.

Alle Parteien können bei diesem Angebot nur eines – profitieren; profitieren auch Sie und sehen Sie gleich nach, wer schon Mehrwertpartner ist. Falls Sie sich jetzt fragen, weshalb Sie es noch nicht sind, melden Sie sich bei uns.

Mehrwertpartner ■

# Günstiger einkaufen

## Ihr Mehrwert bei über 40 Mehrwertpartnern und 100 Onlineshops

Über 40 Firmen machen als Mehrwertpartner mit und bieten ihre Produkte und Dienstleistungen mit einem Mehrwert an, von welchem SKV Mitglieder direkt profitieren. Zusätzlich können Sie als Mitglied des Schweizerischen KMU Verbandes dank unserem Partner Mitarbeitervorteile in über 100 Onlineshops einkaufen und sparen bares Geld!

Arbeitsplatz	CRIF AG	ESG-Zertifikat	Als SKV-Mitglied erhalten Sie der ESG-Zertifikat zum Vorzugspreis von CHF 160.–
	LEDVANCE AG	Beleuchtungen	Effizienz, Funktion, Konzentration
	MEWA Service AG	Arbeitsschutzartikel	5 % Rabatt oder Gutschein im Wert von CHF 60.– (SKV Mitglieder)
	Reka Schweizer Reisekasse Genossenschaft	Benefits	Reka-Pay – ideal als Lohnnebenleistungen oder Prämien
	SLKK	Krankenkasse	Als SKV-Mitglied profitieren Sie von attraktiven Angeboten
Büroservice	IBA	Büromaterial /-möbel	Sonderkonditionen: Anmeldung im iba Shop mit Vermerk «SKV Mitglied»
Finanzierung	aequitex AG	Vorfinanzierung	30% Rabatt auf die Plattform-Gebühr im ersten Jahr
	CETI Bridge Facility	Investorenplattform	Kostenlose Erstberatung
	Noventus	Vorsorgelösungen	–
Genuss	ibervinos AG	Weine & Reisen	–
Gesundheit	CforC GmbH	Gesundheitsmanagement Persönlichkeitsentwicklung	10 % Rabatt für SKV Mitglieder auf Coaching oder Workshops
	Krebsliga Schweiz	Coaching	Coaching für Vorgesetzte zu «Krebs und Arbeit»
	Sanasearch.ch	Therapeutennetzwerk	SKV-Mitglieder profitieren Sie von 10% Rabatt auf Sanasearch-Gutscheine
	VDM-Academy GmbH	Nahrungs- ergänzungsmittel	–
Hotels & Reisen	Allianz Travel	Reisen-/Cyber- Versicherungen	Versicherungen zu Spezialkonditionen
	Hotelcard AG	Hotel /Reisen	Sie sparen CHF 20.– (d. h. CHF 79.– anstatt CHF 99.–)
	Migrol AG	Treibstoff	Migrolkarte bestellen und von Spezialkonditionen profitieren
	Radisson Blu Hotel St.Gallen	Hotel /Reisen	–
	Volvo Car Switzerland	Mobilität	8% Rabatt für SKV Mitglieder bei aktuellen Modelle
Informatik	Brevo	CRM-Suite für KMU	Führende CRM-Suite für Unternehmen, die nachhaltige und langfristige Kundenbeziehungen aufbauen möchten, um in einer sich schnell verändernden digitalen Welt expandieren zu können
	DocuWare GmbH	Documentmanage- ment-System	10 % Rabatt auf sämtliche Dienstleistungen
	KUMAVISION AG	Business-Software	10 % Rabatt auf sämtliche Dienstleistungen
	Swisscom Trust Services AG	Elektronische Signatur	–
Internet	Kundenversprechen	Onlinenetzwerk	Eintrag im Vertrauens-Netzwerk
	mercateo	Onlinehandelsplattform	Ihre Einsparpotentiale im indirekten Einkauf; in über 4.6 Mio Artikeln
Marketing	Goldbach Group AG	Werbemassnahmen	Massgeschneiderten Lösung, damit Sie Ihr Produkt im richtigen Moment an die richtige Zielgruppe bringen können
	miiting.com	Business Netzwerk	Auf miiting finden Business Netzwerker neue Kontakte und Geschäftsmöglichkeiten. PREMIUM kostenlos für SKV-Mitglied.
	Scheidegger Siebdruck	Werbung	10 % Naturalrabatt (z. B. 110 Ex zum Preis von 100 Ex.)
	Werbeagentur Forster	Webdesign und Onlinemarketing	10% Rabatt auf sämtliche Dienstleistungen
Tele- kommunikation	Sunrise UPC GmbH	Telekommunikation	All-in-one-Lösung für KMU und Selbständige

---

# Die Partner des SKV

---

Zielgerichtete Werbung für Ihr KMU ■


# Goldbach Regional





## Damit Sie Zeit für Ihr Business haben – Planen Sie effektive Werbekampagnen ohne grossen Zeitaufwand


Sie sind ein Schweizer KMU und möchten Werbung schalten? Um möglichst wenig Zeit zu verlieren und Ihr Werbebudget möglichst effektiv einzusetzen, stehen Ihnen die regionalen Werbeprofis von Goldbach Regional zur Seite. So gehen Sie vor:


1. Kontaktieren Sie den Werbeprofi in Ihrer Region (QR-Link unten rechts) und vereinbaren Sie ein unverbindliches Beratungsgespräch.
2. Zusammen mit Ihnen definieren und planen wir Ihre Kampagne so, dass sie die gewünschte Zielgruppe zur richtigen Zeit und über die passenden Kanäle erreicht.

 **Display** – Banner auf diversen Online-Plattformen (20min.ch, tagesanzeiger.ch etc.)

 **Video** – Videowerbung auf reichweitenstarken Plattformen aus dem Goldbach-Universum, 20min.ch, YouTube und mehr

 **DOOH** – Anzeigen auf digitalen Screens an attraktiven Standorten in Grossstädten, Einkaufszentren, Flughäfen und Tankstellen

 **Print** – Inserate in regionalen und nationalen Zeitungen und Zeitschriften wie Tages-Anzeiger, 20 Minuten, encore!, Schweizer Familie, Berner Zeitung und vielen weiteren Titeln

 **Social** – Onlineanzeigen auf Social-Media-Plattformen (Facebook, Instagram, TikTok)

## Technologie für Ihre Kampagne

Mithilfe unserer eigenen Buchungsplattform, dem Goldbach Booking Tool, erstellen wir Ihre Kampagne im Handumdrehen:



**Service für Sie** – Sie brauchen keine Tool-Kenntnisse, Ihr Werbeprofi kümmert sich um Ihre Kampagne.



**Werbemittel** – Noch keine Werbemittel? Mit dem Tool erstellen wir Ihnen kosteneffizient und schnell die benötigten Werbemittel.



**Live Reporting** – Erhalten Sie immer und überall Einsicht in die Performance Ihrer Kampagnen. Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme.



# GOLDBACH

**Goldbach Group AG**  
 kmu@goldbach.com  
 www.goldbach.com

## ■ SKV – iba eine Partnerschaft mit Power

# iba

**Ihre Anliegen stehen bei iba im Fokus.  
Als offizieller Partner des SKV unterstützt Sie iba  
in allen Dienstleistungsbereichen rund ums Büro.**

### SKV Mitglieder profitieren

Dank der Einkaufspower des Verbandes profitieren Sie als Mitglied des SKV von attraktiven Vorteilen und Konditionen auf dem gesamten iba Sortiment und Dienstleistungsangebot. Sie erhalten Sonderkonditionen wie ein Grosskunde mit einem Einkaufsvolumen von über CHF 15'000.– pro Jahr, unabhängig von Ihrem effektiven Jahresumsatz. Zusätzlich profitieren Sie von:

- Profit®-Top Konditionen:
  - Rund 35% Rabatt auf die gängigsten Artikel
- 10% Rabatt auf Ihre Grossbestellung (1x einlösbar)
- Kein Mindestbestellwert
- Best-Price Garantie – Sie erhalten Ihre Ware immer zum günstigsten Preis

### Alles aus einer Hand

Neben Büromaterial bietet Ihnen iba eine Reihe an zusätzlichen Dienstleistungen und steht Ihnen als kompetenter Ansprechpartner zur Verfügung:



### ■ Büromaterial

Über 8000 Artikel des täglichen Bedarfs für Sie an Lager.



### ■ Geschäftsdrucksachen, Visitenkarten und Werbeartikel

iba übernimmt das gesamte Handling für Sie – von der Beschaffung über die Qualitätssicherung bis hin zur Lagerung und Auslieferung.



### ■ Büromobiliar

Beratung, Planung, Visualisierung und Montage – egal, ob für Einzelarbeitsplätze, Meeting-Räume oder komplette Bürotrakte.



### ■ Druckgeräte und Zubehör

Multifunktionsgeräte, Drucker und Kopierer – iba hilft Ihnen Ihren Gerätepark zu optimieren und sorgt für Tinten- und Toner-Nachschub zur richtigen Zeit.

### iba – Büro und mehr

Im direkten Kontakt mit dem iba Team werden Sie spüren, dass das Firmenmotto «Einfach mehr Freude ins Büro bringen!» gelebt wird.

Machen Sie sich ein Bild vom sympathischen Schweizer Unternehmen und profitieren Sie von attraktiven Preiskonditionen, lösungsorientierten Dienstleistungen und kompetenter Beratung.

**Mit iba treffen Sie mit Sicherheit die richtige Wahl und sparen wertvolle Energie beim Büromaterialeinkauf.**

**Falls Sie bei iba noch nicht als SKV Mitglied registriert sind, dann schicken Sie Ihre Koordinaten mit dem Vermerk «SKV» an [member@iba.ch](mailto:member@iba.ch)**



Büro und mehr

### iba / OWIBA AG

Gewerbestrasse 16 · 3065 Bolligen  
 Gratis-Telefon 0800 82 82 82  
 Gratis-Fax 0800 83 83 83  
 E-Shop: [www.iba.ch](http://www.iba.ch)

## Business-Software für KMU ■

## KUMAVISION



**Wir stellen die richtigen Fragen an der richtigen Stelle. Damit wir Ihnen mit unserer Business-Software die passende Antwort auf Ihre individuellen Herausforderungen geben können. Ein tiefes Verständnis Ihres Geschäftsmodells, Ihrer Ziele und Herausforderungen ist unverzichtbar, damit Ihre neue Business-Software von Anfang an zu einem echten Erfolg wird.**

In einem Dialog auf Augenhöhe ermitteln wir mit Ihnen die Fähigkeiten, die Ihr Unternehmen wirklich benötigt. Wir analysieren und priorisieren Pain Points, berücksichtigen branchenspezifische Besonderheiten und beziehen Ihre Mitarbeitenden und Unternehmenskultur ein. Denn schliesslich wollen Sie nicht irgendeine Business-Software, sondern genau die Lösung, die Sie zu unternehmensspezifischem und relevantem Fortschritt in kürzerer Zeit befähigt.

**Unsere Antwort:****Die perfekte Lösung für Ihre Branche**

Jede Branche, jeder Markt hat unterschiedliche Anforderungen. Deshalb konzentrieren wir uns seit 25 Jahren auf ausgewählte Kernbranchen. Die KUMAVISION ERP-Branchenlösungen werden im Dialog mit unseren Kunden und Branchenexperten entwickelt und verfolgen konsequent den Best-Practice-Ansatz. Dazu haben wir Microsoft Dynamics 365 Business Central um zahlreiche branchenspezifische Funktionen, Workflows und Auswertungen erweitert. So bündeln wir das Beste aus über 2.500 Software-Projekten in einer praxisnah vorkonfigurierten ERP-Lösung, die kostspielige individuelle An-

passungen überflüssig macht. Ihr Nutzen: Ebenso stabile wie effiziente Prozesse entlang der gesamten Wertschöpfungskette. Unsere ERP-Branchensoftware gibt es als Cloud-Angebote für:

- Auftrags-, Serien- und Projektfertiger (factory365)
- Grosshandel und Vermietung (trade365)
- Projektdienstleister, Architekten und Ingenieurbüros (project365)
- Medizintechnik (medtec365)
- Einzel- und Filialhandel (LS Central)

**Unsere Antwort:****Business-Outcomes, die Sie wirklich weiterbringen**

Die richtigen Fragen an der richtigen Stelle ermöglichen genau die Business-Outcomes, die Sie zu mehr Wettbewerbsfähigkeit befähigen. Profitieren Sie von zahlreichen Vorteilen, die Ihnen die Cloud-basierte Microsoft Technologieplattform Dynamics 365 mit allen relevanten Business-Anwendungen wie ERP, CRM, DMS, BI sowie Teams und Office eröffnet:

- Nachhaltige Prozessverbesserung
- Einfache Skalierbarkeit
- Echte Transparenz
- Schnelle Time-to-Value
- Maximale Sicherheit, minimales Risiko
- Mehr Agilität und Anpassungsfähigkeit
- Hohe Kundenzufriedenheit durch besseren Service
- Modern Workplace für begeisterte Mitarbeitende

**Warum KUMAVISION?**

Wir sind als ERP-Anbieter bekannt und gross geworden, haben aber in den letzten Jahren unser Portfolio stark ausgebaut. Heute zählen wir mit mehr als 1.000 Mitarbeitenden zu den wenigen Microsoft-Partnern, die die gesamte Microsoft-Technologieplattform Dynamics 365 von ERP und CRM für Vertrieb, Marketing und Service über Business Intelligence bis zu Workflow-Automatisierung, Teams sowie IoT und KI abdecken. Mit zahlreichen Standorten in der Schweiz, Deutschland, Österreich und Italien sind wir auch in Ihrer Nähe.

**KUMAVISION AG**

Stettbachstr. 8 · 8600 Dübendorf · Telefon 044 578 50 30  
schweiz@kumavision.com · [www.kumavision.ch](http://www.kumavision.ch)

## ■ Das #1 Qualitätslabel für Schweizer KMU

# KundenVersprechen.ch



**Wie steht es um Ihre Online-Reputation? Immer mehr Kunden «googeln» heute vor einem Kaufabschluss nach dem Unternehmensnamen – meist mit Zusätzen wie «Erfahrungen» oder «Kritik». Schliesslich will man im Nachhinein keine bösen Überraschungen erleben müssen. Unser Angebot für KMU lautet deshalb: Zeigen Sie, dass man bei Ihnen in guten Händen ist – mit einem einfachen, aber entscheidenden Versprechen. Jetzt kostenlos registrieren auf [KundenVersprechen.ch](https://www.kundenversprechen.ch).**

Mit dem Kundenversprechen veranschaulichen Sie eindrücklich, wie Ihr Unternehmen die Segel gesetzt hat – in Bezug auf Kundenorientierung, Servicequalität und Leistungsversprechen. Der Schweizer Online-Service KundenVersprechen.ch gründet auf der gemeinsamen Initiative vom Schweizerischen Konsumentenbund und dem KMU Verband. Mit mehr als 2000 zertifizierten Unternehmen hat sich KundenVersprechen.ch zu einer der bekanntesten und am schnellsten wachsenden Vertrauensmarken der Schweizer KMU-Landschaft entwickelt.

### **Für Unternehmen, die halten was sie versprechen**

Das Kundenversprechen ist das Ehrenwort eines Unternehmens, sich 100% gewissenhaft in den Dienst der Kundschaft zu stellen. So lässt sich auch unser TRUST-Siegel nicht kaufen. Es kommt einzig und allein mit einem Versprechen als seriöses Unternehmen. Darum ist und bleibt KundenVersprechen.ch in der FREE-Version kostenlos.

### **Ein Projekt vom Schweizerischen Konsumentenbund**

Wer überprüft, ob ein Unternehmen sein Kundenversprechen auch wirklich einhält? Wir sind der Meinung, niemand kann das besser einschätzen als die Kundinnen und Kunden. Lassen Sie sich darum Ihr Kundenversprechen mit Bewertungssternen vergolden. Als Bewertungslieferant für Google, leuchten Ihre Sterne auch in den Suchergebnissen. Damit stärken Sie nicht nur Ihren guten Ruf, sondern erweitern zugleich Ihre Sichtbarkeit in der digitalen Welt. Als Label-Anbieter überwacht der Konsumentenbund das Kundenversprechen mit Rückmeldungen, Live-Bewertungen und Ombudsdiensten.

### **Registrierung: 100% kostenlos und unverbindlich**

Sie interessieren sich für KundenVersprechen.ch? Gerne bieten wir Ihnen ein kostenloses und unverbindliches Beratungsgespräch an.

**kundenversprechen.ch**

### **KundenVersprechen.ch**

Murbacherstrasse 19 · 6003 Luzern

Fragen? Rufen Sie uns an: Telefon 044 998 12 21

info@kundenversprechen.ch · [kundenversprechen.ch](https://www.kundenversprechen.ch)



POWER THROUGH LIGHT ■

# LEDVANCE AG



LEDVANCE  
POWER  
THROUGH  
LIGHT

Licht – das ist unsere Leidenschaft und unsere Expertise. Licht schenkt Sicherheit in Ihrer Produktion, Effizienz in Ihrem Büro und helle Euphorie auf dem Fussballplatz. Das ist aber erst der Anfang, denn Licht birgt auch eine immense, unerschöpfliche Kraft: Die Solarenergie! Getreu unserem neuen Motto «Power Through Light» möchten wir Sie in die Lage versetzen, die Möglichkeiten des Lichts in vollem Umfang zu nutzen – sowohl als Mittel zur Beleuchtung als auch zur Stromerzeugung.

## Unabhängig und stark

Als Führungskraft haben sie zurzeit grosse Herausforderungen zu meistern und schwierige, langfristige Entscheidungen zu treffen. Wir unterstützen Sie dabei tatkräftig und zeigen Ihnen innerhalb unserer Expertise neue Wege auf: Durch unsere intelligenten Energielösungen, Solartechnologien und modernen Beleuchtungssysteme senken Sie Ihre Energiekosten spürbar und werden unabhängiger von volatilen Strompreisen. Und das Beste? Wir lieben es in Lösungen zu denken! Mit minimalem Aufwand können bereits grosse Ergebnisse erzielt werden, die Sie zum Strahlen bringen werden!

## Effizienz merkbar steigern – mit Licht

Sie möchten effizienter arbeiten oder Ihren Mitarbeitenden ein optimales Umfeld bieten, um überdurchschnittliche Ergebnisse zu erzielen? Dann müssen sie gar nicht so weit suchen, sondern nur an die Decke schauen: Ist Ihre Beleuchtung auf Ihre Arbeitssituation abgestimmt? Nein? Dann wird es Zeit, dies zu ändern. Denn die Fachwelt und unzählige Studien zeigen, dass durch optimale Ausleuchtung die Effizienz und die Gesundheit der Mitarbeitenden signifikant gesteigert sowie die Fehlerquoten gesenkt werden. Ein Ergebnis, das sich auch in den Finanzen positiv niederschlagen wird. Wir stehen Ihnen gerne beratend zur Seite und unterstützen Sie, die optimale Lösung für Sie zu finden.

## Wer wir sind

LEDVANCE ging 2016 als Spin-off aus dem Lichtpionier OSRAM hervor. Als neue Marke mit mehr als 100 Jahren Erfahrung sind wir stolz auf unsere heherausragende Fertigungsqualität, unseren Innovationsgeist und unsere Leidenschaft für Licht. Seitdem haben wir ein umfangreiches Leuchtenportfolio entwickelt, mehrere Auszeichnungen für unsere Human Centric Lighting

(HCL)-Lösungen erhalten und uns als eines der führenden Unternehmen auf dem globalen Beleuchtungsmarkt etabliert.

## Was wir konkret anbieten

Das Portfolio von LEDVANCE umfasst ein breitgefächertes Sortiment an LED-Leuchten für eine Vielzahl unterschiedlicher Anwendungsbereiche: intelligente und vernetzte Lösungen in den Bereichen Smart Home und Smart Building, eines der umfassendsten Angebote an fortschrittlichen LED-Lampen in der Lichtbranche sowie traditionelle Leuchtmittel.

Seit 2024 bieten wir zudem eine komplette PV-Systemlösung – alles aus einer vertrauten Hand.

## Warum unsere Kunden auf uns bauen

Darüber hinaus zeichnet uns ein hervorragender globaler Marktzugang auf der Basis vertrauensvoller, jahrzehntelang gewachsener Kundenbeziehungen und einem leistungsstarken Vertriebsnetz aus. Aufgrund unserer jahrzehntelangen Erfahrungen im Allgemeinbeleuchtungsmarkt sind wir bestens vertraut mit aktuellsten Technologietrends und können die individuellen und sich stetig verändernden Anforderungen unserer direkten und indirekten Kunden optimal bedienen.

**Sie wollen kein Schlusslicht sein? Dann nehmen Sie jetzt mit uns Kontakt auf: Tel. 076 248 54 28**



## LEDVANCE AG

In der Au 6 · 8406 Winterthur  
projects@ledvance.com

[www.ledvance.ch](http://www.ledvance.ch)

## ■ Berufskleidung & Putztücher für Handel, Industrie und Gewerbe

# MEWA Service AG, Oftringen



### **Betriebstextilien im Rundum-Service ist das Geschäftsfeld der MEWA Service AG in Oftringen.**

Seit mehr als einem Vierteljahrhundert beliefert Mewa rund 4.000 Kunden in der Deutsch- und Westschweiz sowie im Tessin mit Betriebstextilien. Schwerpunkte des Angebots sind Mehrwegputztücher sowie Berufs- und Schutzkleidung für die Industrie, das Gewerbe und Handwerk. Die B2B-Dienstleistung umfasst die Bereitstellung, Pflege, Reparatur, Lagerhaltung und Logistik nach zertifizierten Qualitäts-, Hygiene- und Sicherheitsstandards.

### **Mehrweg statt Einweg – Nachhaltig und kosteneffizient**

Für die Kunden stellt das Mewa-Dienstleistungssystem eine zeitsparende und professionelle Alternative zum Einkauf von Textilien dar. Zum einen bündelt das «Rundum-Service»-Modell fachspezifische Kompetenzen und Aufgaben. Zum andern werden durch die Mehrfachnutzung der Textilien Primärressourcen eingespart und Emissionen reduziert. Und schliesslich entlastet es die Kunden,

die sich nicht mehr um zeit- und kostenintensive Dinge wie Wäsche, Pflege und Lagerhaltung von Berufskleidung oder Putztüchern kümmern müssen.

### **Arbeits- und Schutzkleidung im Rundum-Service**

Moderne Unternehmen verfügen über ein ausgeprägtes Corporate Design, zu dem auch eine gepflegte und ansprechende Kleidung der Mitarbeitenden dazugehört. Mit der «Berufskleidung im Rundum-Service» von Mewa setzen viele Unternehmen auf eine professionelle Betreuung und den zuverlässigen und kompetenten Textil-Service.

Jeder im Team erhält sein persönliches Outfit in mehrfacher Ausführung. Zum vereinbarten Termin wird die getragene Kleidung von Mewa abgeholt und frische angeliefert. Und damit nichts durcheinander kommt und jeder genau seine eigene Jacke, Hose, Kittel oder Overall zurückerhält, ist jedes Kleidungsstück mit einem Barcode gekennzeichnet.



Mit diesem IT-gestützten Identifikationssystem kann der Weg eines Kleidungsstücks durch den gesamten Pflegeprozess – von der Anlieferung bis zur Auslieferung – genau verfolgt werden. Die aufbereitete Kleidung wird in separaten Kleidersäcken geschützt transportiert. So ist die hygienische Qualität bis zur Anlieferung gesichert. MEWA Service AG wäscht und bearbeitet pro Monat rund 42'000 Kleidungsstücke.

### Nachhaltiges Putztuch-Management

Das Mewa-Mehrwegsystem entlastet konsequent und ist in jeder Hinsicht ein Gewinn für jeden Industrie- und Produktionsbetrieb. Es ermöglicht Zeitersparnis und exakte Kostenkalkulation. Eingesetzt werden die Putztücher in der Industrie und Produktion, im Handwerk und in Autowerkstätten. Angeliefert werden sie in Sicherheitscontainern, in denen die verschmutzten Tücher gesammelt, nach Gebrauch abgeholt, gewaschen und erneut ausgeliefert werden. Allein in der Schweiz fallen monatlich etwa 1,3 Millionen Putztücher und unzählige Fussmatten an, die in eigenen, zertifizierten Betrieben nach Umweltnormen gewaschen werden. Mewa-Putztücher sind nicht nur hocheffizient sondern auch nachhaltig! Dank Mewa landen die gebrauchten Putztücher nicht im Abfall denn sie überstehen bis zu 50 Wäschen und können entsprechend wiederverwendet werden. Ein weiterer Pluspunkt für die Umwelt: Mewa ist nach ISO 9001:2015, ISO 14001:2015 und ISO 50001 zertifiziert. Professioneller Service auf der ganzen Linie, bedarfsorientiert und bis ins Detail durchdacht.

Die **Mewa** Unternehmensgruppe mit Hauptsitz in Wiesbaden gehört zu den führenden Anbietern für Betriebs- und Schutztextilien im Rundum-Service in Europa. Schwerpunkt des Angebots sind Mehrwegputztücher aus eigener Herstellung sowie Berufs- und Schutzkleidung für Industrie, Werkstätten und Handwerk. Die B2B-Dienstleistung umfasst die Bereitstellung, Pflege, Reparatur, Lagerhaltung und Logistik nach zertifizierten Qualitäts-, Hygiene- und Sicherheitsstandards. Mit 47 Standorten und rund 5.700 Mitarbeitenden versorgt das Familienunternehmen europaweit mehr als 200.000 Betriebe aus unterschiedlichen Branchen. Der Umsatz lag 2022 bei 829 Millionen Euro.

**Mewa** wurde 1908 gegründet und ist Pionier des nachhaltigen Textil-Service. Die Unternehmensstrategie ist konsequent auf Nachhaltigkeit ausgerichtet. Dazu gehören innovative Eigenentwicklungen bei Produkten, Prozessen und technischen Anlagen. Für seine Kundenorientierung und sein Ressourcenmanagement wurde Mewa mehrfach ausgezeichnet.



### MEWA Service AG

Wiggermatte 4 · 4665 Oftringen

Telefon 062 745 19 00 · [www.mewa.ch](http://www.mewa.ch)

## ■ Migrol AG

# MIGROL COMPANY CARD



### Profitieren Sie schon von der Migrol Company Card?

Mit dem Zahlungsmittel Migrolcard tanken, laden, waschen und kaufen Sie bargeldlos an allen Migrol Stationen und Shell Tankstellen mit migrolino oder mio Shop. Migrol bietet Ihnen ein Tankstellennetz mit über 400 Stationen sowie das schweizweit führende Car Wash Netz und die Migrol Auto Service Werkstätten mit kompetentem Fachpersonal. Weiter können Sie Ihre Migrolcard in der neuen M-Charge App als Zahlungsmittel hinterlegen und unkompliziert im dichten M-Charge Netz Ihr Auto laden.

### Ihre Vorteile mit der Migrol Company Card im Überblick:

- 3 Rp./Liter Treibstoff-Rabatt\* (Benzin und Diesel)
- Keine Karten- und Rechnungsgebühren
- Flächendeckende Akzeptanz an über 400 Tankstellen
- Bargeldlos tanken, laden, waschen und einkaufen
- Digitales Bezahlen der Treibstoffbezüge mit der Migrolcard App und Elektroauto-Ladungen mit der M-Chage App
- Einfache Spesenadministration dank übersichtlicher, MwSt.-konformer Monatsrechnung
- Wählbare Einkaufsberechtigung pro Karte
- «Mein Konto»: Online-Verwaltung der Kartendaten
- Flottenanalyse für optimale Kontrolle
- Im Durchschnitt 45 Tage Kredit
- Sicher dank PIN-Code
- Persönliche Beratung und Betreuung

Profitieren Sie jetzt! Sie finden den Spezialantrag im Login-Bereich unter: [www.kmuverband.ch](http://www.kmuverband.ch).

Oder kontaktieren Sie uns für ein individuelles Angebot: [cardcenter@migrol.ch](mailto:cardcenter@migrol.ch) oder telefonisch 0844 03 03 03. Weitere Informationen zur Migrolcard und zum Akzeptanzstellennetz finden Sie unter: [www.migrol.ch/migrolcard](http://www.migrol.ch/migrolcard)

### Migrol Car Wash – für ein sauberes Auto

Eine regelmässige Autopflege ist essenziell für jedes Fahrzeug. Sie lässt dieses nicht nur in neuem Glanz erstrahlen, sondern erhält auch seinen Wert. Von der eigenhändigen Autowäsche bis zur persönlichen Pflege durch einen Waschberater – für jedes Bedürfnis gibt es passende Angebote.

### Autowaschen und seine Vorteile

Jedes Auto auf der Strasse ist den aktuellen Witterungsbedingungen ausgesetzt. Mit dem Zusatzprogramm «Wachspflege» in Verbindung mit der «Hochwertigen Glanzpolitur» wird der Lack gerade im Sommer effektiv gegen Umwelteinflüsse wie Verätzungen (Vogelkot und Insekten) geschützt und verleiht dem Lack dadurch eine intensive Farbtiefe und Glanz. Im Winter ist nebst der «Wachspflege» insbesondere die «Unterboden-Vollpflege» zu empfehlen, welche Schmutzablagerungen entfernt, konserviert und dadurch einen effektiven Korrosionsschutz bietet.



### Migrol AG

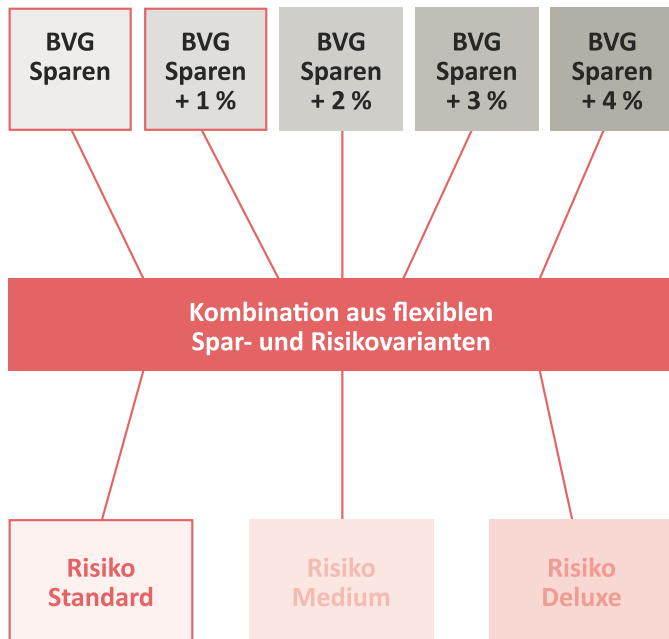
Soodstrasse 52 · 8134 Adliswil

Telefon 044 495 11 11 · [www.migrol.ch/migrolcard](http://www.migrol.ch/migrolcard)

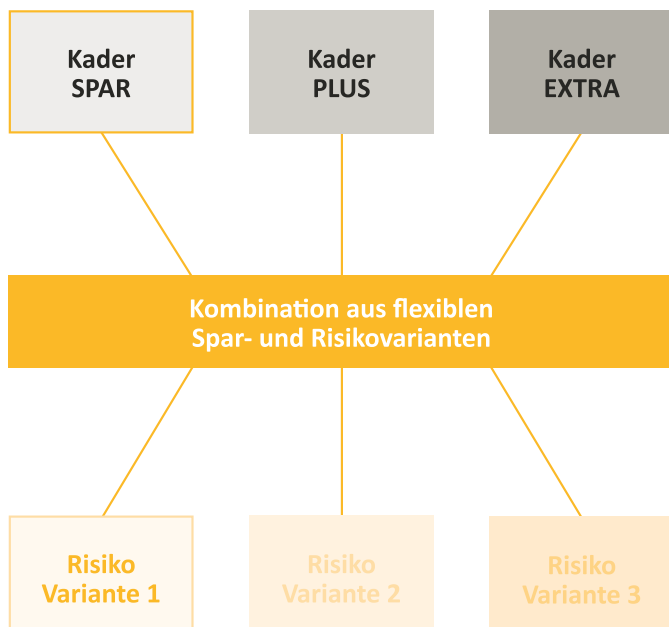
## Die Pensionskasse des Schweizerischen KMU Verbandes ■

# Noventus Pensionskassen

In der **BVG-Logik** wird der AHV-Jahreslohn um einen Koordinationsabzug in der Höhe von 87.5 % der maximalen einfachen AHV-Altersrente reduziert. Damit wird berücksichtigt, dass die erste Säule bereits einen Teil des Jahreslohnes versichert.

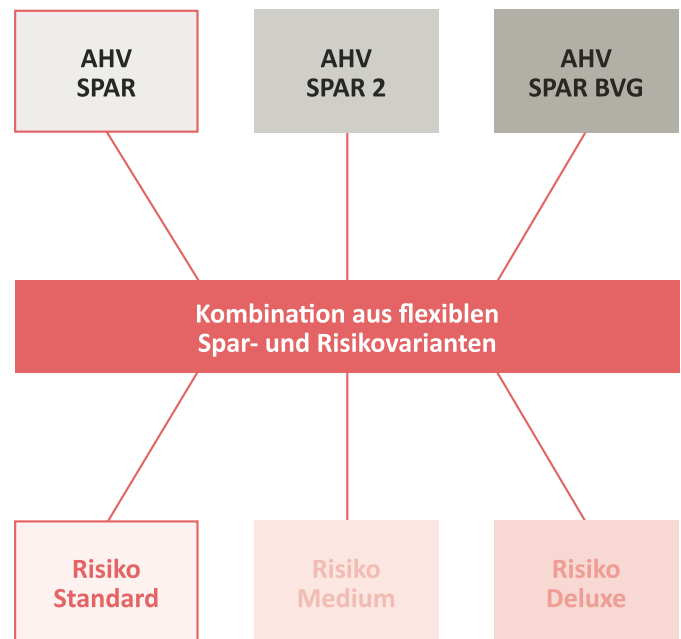


Im Bereich der **Kadervorsorge** wird der AHV-Jahreslohn um einen Koordinationsabzug in der Höhe von 300 % der maximalen einfachen AHV-Altersrente bzw. um die Höhe der maximierten Lohnbegrenzung in der Basisversicherung reduziert. Kader- oder Zusatzversicherungen dienen dazu, die Basisversicherung zu ergänzen.



Eine weitere Option besteht darin, die Spar- sowie die Risikoleistungen in % des **AHV-Jahreslohnes** festzulegen. Damit erhalten auch Mitarbeitende mit tieferen Jahreslöhnen oder Teilzeitbeschäftigte höhere Leistungen.

Sie können jeden Vorsorgeplan mit verstärktem Alterssparen und/oder erhöhtem Risikoschutz verbessern.



**Die beiden Sammelstiftungen NoventusCollect (Basisvorsorge) und NoventusCollect Plus (Kadervorsorge) bieten eine Vielzahl von unterschiedlichen Vorsorgeplänen an. Seit mehr als 20 Jahren spezialisieren wir uns auf die Bedürfnisse von KMU – wir wissen worauf es ankommt.**

**Für eine persönliche Beratung stehen Ihnen unsere UnternehmensberaterInnen gerne zur Verfügung.**

**NOVENTUS**  
PENSIONSKASSEN

**Noventus Pensionskassen:**

**Der Vorsorgetreffer für Ihre 2. Säule**

Grundstrasse 18 · 6343 Rotkreuz

Telefon 041 798 11 77 · [www.noventus.ch](http://www.noventus.ch)

## ■ Aus- und Weiterbildung

# Ihre Partner beim SKV

**Eines der vorrangigen Ziele des Schweizerischen KMU Verbandes ist die Aus- und Weiterbildung der Mitglieder. Unsere Partner im Bereich Aus- und Weiterbildung, bieten ein umfangreiches Angebot an verschiedensten Themen an.**

atlas business language	Als Mitglieder des Schweizerischen KMU Verbandes erhalten Sie die ersten beiden Lektionen eines Sprachkurses kostenlos
3P Professionals	–
BWL Institut Basel	Als Mitglieder des Schweizerischen KMU Verbandes erhalten Sie auf alle Lehrgänge des BWL Institut Basel einen Rabatt von 10%
Coachingzentrum Olten GmbH	–
Executive School der Universität St.Gallen	10% Rabatt für SKV Mitglieder auf die Diplomlehrgänge WRM-HSG und MLP-HSG
Fachhochschule Graubünden	–
Freiraum Strategen	–
Gefahrgut-Shop	–
IFFB Institut für Finanzbildung	Exklusiv für SKV Mitglieder: 200.– CHF Rabattcode für den KMU Lehrgang
Rochester-Bern Executive MBA	–
SERV Schweizerischer Exportrisikoversicherung	–
STAUFEN.INOVA AG	10% Rabatt für SKV Mitglieder auf alle Seminare
SVEB Schweizerischer Verband für Weiterbildung	–
Swiss Coaching Association	–
ZHAW MarTech Lab	–



**Für unsere Mitglieder suchen wir weitere Aus- & Weiterbildungspartner. Sind Sie interessiert, crossmedial und interaktiv durch den SKV im Rampenlicht präsent zu sein? Nehmen Sie mit uns Kontakt auf.**

Schweizer Reisekasse (Reka) Genossenschaft ■

# Lohnnebenleistung oder Prämie



## Mit dem Ferien- und Freizeitgeld von Reka machen Sie alle glücklich.

Acht von zehn Menschen in der Schweiz kennen Reka-Geld, und jede siebte Familie verbringt Ferien in einer Reka-Ferien Anlage. Die einzigartige Kombination aus den beiden Geschäftsfeldern Freizeitgeld und Reka-Ferien geniesst grosses Vertrauen bei den Kunden. Die positive Wahrnehmung rührt daher, dass die Non-Profit-Organisation seit Jahrzehnten fair, zuverlässig und mit Weitsicht Nutzen stiftet.

## Reka als Motor der Schweizer Ferien- und Freizeitindustrie

Mit den beiden Geschäftsfeldern Reka-Geld und Reka-Ferien ist die Schweizer Reisekasse weltweit einmalig. Das zweckbestimmte Freizeitgeld wird in verschiedenen Formen von zahlrei-

chen Arbeitgebern, Arbeitnehmerverbänden und von Coop Supermärkten vergünstigt abgegeben. Und schweizweit von zahlreichen Akzeptanzstellen angenommen. Ein einzigartiger Geldkreislauf, von dem alle profitieren: die Nutzer und Nutzerinnen von einem grösseren Ferien- und Freizeitbudget, die Arbeitgeber von einer beliebten, flexiblen Lohnnebenleistung oder Prämie und die Akzeptanzstellen von mehr Umsatz und neuen Kunden. Der daraus resultierende Mehrkonsum von über 100 Millionen Franken pro Jahr fördert den Schweizer Freizeit- und Tourismussektor.

## Reka-Geld – auch für KMU der ideale Begleiter

Mehr als 4'500 Arbeitgeber in der Schweiz, darunter auch viele KMU, motivieren ihre Mitarbeitenden mit der Abgabe von vergünstigtem Reka-Pay-

Guthaben oder belohnen sie mit einem Bonus in Form von Reka-Pay. Das Ferien- und Freizeitgeld ist geeignet für jede Grösse eines Unternehmens.

**Lohnnebenleistungen** sind nach wie vor gefragt. Es ist jedoch gar nicht so leicht, etwas anzubieten, das für alle Mitarbeitenden passt. So findet die eine das Firmenauto für den Privatgebrauch super, und der andere besitzt gar keinen Führerschein. Mit Reka-Pay als Lohnnebenleistungen ist dank der vielseitigen Einlösemöglichkeiten bestimmt für jeden Geschmack etwas dabei. Reka-Pay wird auch gerne als Geschenk eingesetzt. Ob als Bonus für ein erfolgreiches Geschäftsjahr, für ausserordentliche Leistungen, zur Feier eines Dienst- oder Firmenjubiläums oder als Geburtstagsprämie: Das Ferien- und Freizeitgeld ist ideal, um Mitarbeitende zu belohnen und ihnen Danke zu sagen.

Das vielseitige Ferien- und Freizeitgeld kommt ausschliesslich für schöne Erlebnisse und Erholung zum Einsatz – von Hotelübernachtungen über Fitnessabos bis hin zu Bergbahn- und Zugtickets. Egal was Ihre Mitarbeitenden gerne in ihrer Freizeit tun, bei der Auswahl an Akzeptanzstellen von Reka-Pay ist für jeden Geschmack das Passende dabei.

Möchten auch Sie sich von den Vorteilen des vielseitigen Ferien- und Freizeitgelds überzeugen lassen? Unter [reka.ch](http://reka.ch) finden Sie mehr Informationen.

# reka

Schweizer Reisekasse  
(Reka) Genossenschaft

Neuengasse 15 · 3001 Bern · [reka.ch](http://reka.ch)

## ■ Unser Partner für Ihre Krankenversicherung

# SLKK VERSICHERUNGEN



## 10% Rabatt auf Krankenkassen-Zusatzversicherungen für SKV-Mitglieder

### Möchten Sie als Arbeitgeber attraktive Lohnnebenleistungen bieten?

Mit dem Kollektivvertrag der SLKK VERSICHERUNGEN ermöglichen Sie Ihren Mitarbeitenden vergünstigte Krankenkassenzusatzversicherungen abzuschliessen zu können. Diese Möglichkeit haben Sie auch als Verein: Offerieren Sie Ihren Mitgliedern die Versicherungen der SLKK zu vorteilhaften Konditionen.

### Ihre Vorteile: Komplettes Versicherungsangebot

Ihre Mitarbeitenden oder Vereinsmitglieder können die Versicherungsdeckung frei nach ihren Bedürfnissen zusammensetzen und profitieren dabei von den attraktiven Modellen in der Grundversicherung und von den vielfältigen Möglichkeiten der Zusatzversicherungen.

### Rabatte auf Zusatzversicherungen

SKV-Mitglieder profitieren auf den Zusatzversicherungen «QualiCare», «Medico-Plus» und den Spitalzusatz-Versicherungen von 10% Prämienrabatt. Sie helfen Ihren Mitarbeitenden oder Ihren Mitgliedern, das persönliche Haushaltsbudget zu entlasten – ohne dass es Sie als Unternehmen oder Verein finanziell belastet.

### Familienangehörige profitieren

Familienangehörige inklusive im selben Haushalt lebende Personen können sich ebenfalls mitversichern und kommen so in den Genuss der Prämienrabatte.

### Keine administrativen Umtriebe

Als SKV-Mitglied können Sie sich telefonisch unter 044 368 70 30 oder per eMail [partner@slkk.ch](mailto:partner@slkk.ch) direkt bei der SLKK melden.

### Erfahren Sie mehr über die SLKK

Die KRANKENKASSE SLKK und SLKK VERSICHERUNGEN hat ihren Sitz im Raum Zürich engagiert sich leidenschaftlich für unkomplizierte, zuverlässige und flinke Lösungen die begeistern – und das schon seit 1918.

#### Das Wichtigste in Kürze:

**Versichert wie in der Einzelversicherung – jedoch mit 10% Rabatt auf Krankenzusatzversicherungen für Ihre Mitarbeitenden und/oder Vereinsmitglieder wie im gleichen Haushalt lebenden Personen.**

# SLKK

*vernünftig versichert*

**KRANKENKASSE SLKK · SLKK VERSICHERUNGEN**

Hofwiesenstrasse 370 · 8050 Zürich

Zentrale 044 368 70 60 · [partner@slkk.ch](mailto:partner@slkk.ch) · [www.slkk.ch](http://www.slkk.ch)



## Elektronische Signatur ■

# Swisscom Trust Services AG



## Elektronischer Signaturen für effiziente Geschäfts- transaktionen: SKV und Swisscom Trust Services schliessen Partnerschaft für Schweizer KMU.

Die Implementierung elektronischer Signaturen wird für KMU immer wichtiger. Der SKV hat eine Partnerschaft mit Swisscom Trust Services geschlossen, um Arbeitsabläufe zu optimieren und die Sicherheit der Geschäftsprozesse zu erhöhen.

Die heutige Geschäftswelt verlangt nach Digitalisierung, wobei elektronische Signaturen als technisches Mittel dienen, um Geschwindigkeit und Effizienz zu gewährleisten. Durch den Einsatz elektronischer Signaturen können Unternehmen:

1. den Verwaltungsaufwand reduzieren und sich auf ihre Kernkompetenzen konzentrieren. Durch den Wegfall von physischen Papierdokumenten wird die Effizienz gesteigert, Kosten für Papier, Druck und Versand werden eingespart und Entscheidungsprozesse werden beschleunigt.
2. technisch sicherstellen, dass regulatorische Formvorschriften für die gesetzliche Nachweisbarkeit erfolgen – selbstverständlich zertifiziert und rechtsgültig.

Zusätzlich stellt die elektronische Signatur die Unverfälschbarkeit und Nachvollziehbarkeit auf Dokumenten sicher, was einen Geschäftsabschluss im digitalen Raum schützt. Die SKV erkennt den Wert dieser Technologie und möchte ihren Mitgliedern dabei helfen, die Vorteile der digitalen Transformation zu nutzen.

### Herausforderung zusammen mit Swisscom Trust Services bewältigen

KMU, die den Schritt in die Digitalisierung starten, werden mit einer gewissen Komplexität von Herausforderungen bei der Implementierung neuer digitaler Technologien konfrontiert.

Durch die Partnerschaft mit Swisscom Trust Services bietet der SKV seinen Mitgliedern eine kostengünstige und benutzerfreundliche Lösung zur sofortigen Nutzung elektronischer Signaturen in digitalen Geschäftsprozessen an. Diese kann nahtlos in bestehende Systeme der Mitglieder integriert werden.

Die klassischen Anwendungsfälle von elektronischen Signaturen sind HR (Personalverträge), formale Anträge bei Behörden, Ausschreibungen oder Einsprüchen sowie Lieferanten- und Einkaufsverträge. Jedes Unternehmen hat jedoch eigene spezialisierte Prozesse. Die elektronische Signatur gewährleistet die Integrität, Authentizität und Rechtsverbindlichkeit von Dokumenten gemäss den gesetzlichen Vorgaben.

Die Partnerschaft zwischen dem SKV und Swisscom Trust Services fördert die digitale Transformation sowie die Adaption von elektronischen Signaturen in der Geschäftswelt und unterstützt den Übergang zu einer nachhaltigen, papierlosen Wirtschaft. Dies steigert die operative Effizienz der Unternehmen, minimiert Kosten und reduziert Umweltauswirkungen traditioneller papierbasierter Prozesse.

Profitieren Sie von den Vorteilen der elektronischen Signaturen in der digitalen Geschäftswelt! Kontaktieren Sie heute unsere Experten für Ihren konkreten Anwendungsfall.



### Swisscom Trust Services AG

Konradstrasse 12 · 8005 Zürich · Schweiz

[www.trustservices.swisscom.com](http://www.trustservices.swisscom.com)

■ VRMandat.com

# Der optimale KMU-Verwaltungsrat



Das VRMandat.com-Team v.l.n.r.: Kim Johansson (HR und Executive Search), Dr. Christoph Sievers (Finanz- und Nachfolgemanagement), Dominic Lüthi (Geschäftsführung), Matthias Plattner (Banking und Technology), Holger von Ellerts (Web und Social Engagement).

**Ist Ihr Verwaltungsrat / Beirat optimal zusammengesetzt, respektive nutzen Sie die Chance, die bestmöglichen Verwaltungs- und Beiräte (w/m) in Ihrem Strategiegremium zu haben? Es ist sehr wichtig, diese Frage an die kleinen und mittleren Unternehmen (KMU) zu stellen, die zusammen etwa 99% aller Unternehmen in der Schweiz ausmachen.**

## Masterarbeit zeigt Entwicklungspotenzial

Gemäss Dominic Lüthi, Wirtschaftsinformatiker und Verfasser der Masterarbeit «Optimale VR-Komposition in Schweizer KMU», existiert in vielen KMU noch deutliches Potenzial hinsichtlich der Diversität und der vollen Ausschöpfung des wichtigen Instruments Verwaltungsrat. Aus der Umfrage unter 322 VR-Boards von KMU ging unter anderem hervor, dass sich viele Mitglieder mehr von einem spezifischen Know-how wünschen würden. Lüthi ist seit 2008 selber Mitglied des VR in einem KMU und hat den Prozess der Suche und Rekrutierung von beiden Seiten miterlebt. «Die Verwaltungsratsmitglieder müssen neben spezifischen Kenntnissen auch über eine ganzheitliche Sicht verfügen und frei von Interessenkonflikten sein. In einem gut diversifizierten VR-Gremium sollten die einzelnen Mitglieder für die Führungsebene als Partner\*innen auf Augenhöhe zur Verfügung stehen und sich zusätzlich zur Strategie auch um aktuelle Herausforderungen wie die digitale Transformation, neue Regulatorien, Compliance, Ethik oder Nachfolge kümmern», sagt Lüthi.

## Effizientere Suche nach Verwaltungsratsmitgliedern durch Digitalisierung

Dominic Lüthi hat VRMandat.com zusammen mit seinem Beirat, dem IT-Verantwortlichen Mark Egloff, dem Entwickler Patrick Egli und der Grafikerin Montserrat Guasch sukzessive weiterentwickelt: KMU und Start-ups können effi-

zient und diskret nach ihren Wunsch-Profilen suchen. Mit dem über zehn Jahre verfeinerten Suchinstrument wird auch die angestrebte Treffgenauigkeit und die gewünschte Qualität in den tausenden von Profilen bestimmt. Alle Profile können durch deren Nutzer\*innen jederzeit ergänzt werden, wodurch sich die VR-Datenbank quasi selber pflegt und mit vielen interessanten Kandidatinnen und Kandidaten aufwartet. Auffallend ist die vorhandene Investitionsbereitschaft vieler Mitglieder, das hohe Bildungsniveau, die strategische Erfahrung bei über 90% der Profile und die Tatsache, dass über 70% der Personen – Führungskräfte oder selber Unternehmer\*innen sind. Bei einem erfolgreichen Abschluss bezahlt das suchende Unternehmen eine einmalige Vermittlungsgebühr an VRMandat.com. Für Startups und Kleinunternehmen gibt es eine Reduktion, Stiftungen und Vereine geniessen auch Spezialkonditionen und werden hier auf der spezifischen NPO-Plattform fündig: StiftungsratsMandat.com

## Verwaltungsräte werden unabhängiger

Die Vergabe von VR-Mandaten in KMU war bisher vorwiegend auf das engste Beziehungsnetz jener Menschen begrenzt, die Verwaltungsratsmandate vergeben. Wer es bereits gemacht hat, weiss es: Eine systematische Erweiterung der Managementkompetenz und Meinungsvielfalt im VR-Gremium lohnt sich. «Die Anpassungen des Gesetzgebers, die zunehmende Bedeutung von Diversität, Unabhängigkeit, Corporate Governance, Nachhaltigkeit, Künstlicher Intelligenz und Ethik sowie das Interesse der Generationen Y und Z werden auch einen Teil zum Wandel beitragen», sagt Lüthi.



**VRMandat.com**

8708 Männedorf

Telefon 079 303 33 69

luethi@vrmandat.com

Firmenporträt ■

# Unite & CRIF



**Nachhaltigkeit wird für kleine und mittelständische Unternehmen immer wichtiger. Deshalb haben sich Unite (Mercateo) und CRIF entschieden, eine einfache und kostengünstige ESG-Zertifizierung für KMU zu ermöglichen.**

**Die B2B-Procurement-Plattform Unite verbindet Einkäufer und Anbieter zu gegenseitigem Nutzen. Mit seinen digitalen Lösungen ermöglicht Unite eine Beschaffung nach Unternehmensrichtlinien, optimiert Einkaufsprozesse und schafft Transparenz und Effizienz.**

Unite bietet mit seinem Procurement Portal Mercateo einen smarten und flexiblen Weg zur Optimierung von Beschaffungsprozessen. Dabei unterstützt Unite Unternehmen einerseits dabei, Beschaffungsprozesse zu digitalisieren, andererseits Nachhaltigkeitskriterien aus der Unternehmensstrategie im Procurement umzusetzen. Neben einem digitalen und standardisierten Bestellprozess bietet Mercateo sofortigen Zugang zu einem riesigen B2B-Sortiment mit ca. 5 Millionen Produkten von geprüften Lieferanten aus allen Bereichen wie Bürobedarf, Hard-/

Software, Werkzeugtechnik, Elektronik, Elektrotechnik, Lagerausstattung, Arbeitsschutz, Technischer Handel, Medizinbedarf, Therapie, Labor, Haustechnik, Gebäudetechnik, Verpackung, Reinigung und weitere Kategorien.

**CRIF ist ein global agierender Informationsdienstleister in den Bereichen Kreditrisiko-, Identitäts- und Bonitätsüberprüfung sowie im Bereich Betrugsbekämpfung.**

Zudem hat CRIF in den letzten Jahren eine Plattform entwickelt, um es Unternehmen zu ermöglichen, sich einfach nach ESG-Kriterien zu zertifizieren. Eine solche Zertifizierung bietet viele Vorzüge. So profitieren ESG-zertifizierte Unternehmen von besseren Kreditkonditionen, können ihre Reputation verbessern und sind in der Lage, freie Stellen besser besetzen, weil Mitarbeitende häufig Unternehmen bevorzugen, die soziale Verantwortung zeigen und sich für die Umwelt engagieren. Dank automatisierten Prozessen ist der ESG-Fragebogen schnell ausgefüllt und das ESG-Zertifikat umgehend ausgestellt. Zusätzlich unterstützt die Plattform Firmen dabei, die eigene Lieferkette zu steuern und zu überwachen.



**Unite** 

**Mercateo (Unite) Schweiz GmbH**  
Klausstrasse 19 · 8008 Zürich  
[www.unite.eu/de-ch](http://www.unite.eu/de-ch)



 **CRIF**

**CRIF AG**

Hagenholzstrasse 81 · 8050 Zürich  
[www.crif.ch](http://www.crif.ch)

■ Dank kurzer Transportwege noch nachhaltiger

# Volvo Car Switzerland AG



Der neue Volvo EX30: Dank kurzer Transportwege noch nachhaltiger.

**Der neue Volvo EX30 ist ein Meilenstein in der Geschichte von Volvo Cars. Selbst gegenüber den bisherigen Volvo Elektromodellen reduziert sich sein CO<sub>2</sub>-Fussabdruck um 25 Prozent. Zusätzlich wird er ab 2025 auch im belgischen Gent gebaut und damit noch nachhaltiger – dank kürzerer Transportwege.**

Die Elektromobilität beschäftigt Volvo seit 1972, als Schweden Gastgeber der ersten UN-Umweltkonferenz war und der damalige Volvo Chef Pehr Gyllenhammar versprach: «Als Automobilhersteller sind wir Teil des Problems, deshalb müssen wir auch Teil der Lösung sein.» Was 1976 mit dem vollelektrischen Kleinwagen-Projekt Elbil begann, wurde mit dem voll elektrifizierten Volvo C30 im Jahr 2011 und den damals sensationellen 150 Kilometern Reichweite langsam Realität.

Zwölf Jahre später liefert Volvo Cars nun die ersten Volvo EX30 aus, das neue vollelektrische Einstiegsmodell des schwedischen Automobilherstellers. Der kleine SUV ist nicht nur ein neuer Meilenstein in der Geschichte von Volvo

Cars, sondern auch ein grosser Schritt Richtung Klimaneutralität. Mit dem absoluten Fokus auf Elektromobilität treibt Volvo Cars den Wandel in der Automobilbranche voran und setzt ein klares Zeichen für die zukünftige Ausrichtung des Unternehmens. Die Vision ist es, eine nachhaltige Mobilität zu schaffen und den Übergang zur Elektromobilität für die breite Bevölkerung zugänglich zu machen. Als Reaktion auf die hohe Nachfrage hat Volvo Cars beschlossen, den neuen vollelektrischen Volvo EX30 ab 2025 zusätzlich auch in seinem Werk in Gent (Belgien) zu fertigen und damit die Produktionskapazitäten für seinen weltweit gefeierten kleinen SUV zu erweitern.

### Hohe Nachfrage und kürzere Transportwege

«Unser Ziel ist es, den neuen Volvo EX30 weltweit zu einem attraktiven Preis zu verkaufen, um mehr Menschen den Umstieg auf ein Elektroauto von Volvo zu ermöglichen», sagt Jim Rowan, CEO und Präsident von Volvo Cars. «Die Aufnahme der Produktion in Gent ist ein logischer Schritt, da wir die starke Nachfrage nach unserem kleinen Elektro-SUV weltweit bedienen wollen.»



Im Kleinen steckt oft wahre Grösse.

Die Produktion des Volvo EX30 startete im Herbst letzten Jahres in China und die ersten Fahrzeuge wurden bereits Anfang Jahr an die Kunden ausgeliefert. Hinter der Entscheidung, den Volvo EX30 ab 2025 auch in Gent zu bauen, steht neben dem wirtschaftlichen Aspekt vor allem auch das in der Geschichte von Volvo Cars tief verankerte Bestreben nach Nachhaltigkeit. Also die Fahrzeuge so weit wie möglich dort zu bauen, wo sie auch verkauft werden, was die Transportwege verkürzt und damit den ökologischen Fussabdruck weiter verringert.

Neben dem Volvo EX40 Recharge und dem Volvo EC40 Recharge, die bereits heute in Gent produziert werden, wird der Volvo EX30 das dritte vollelektrische Modell sein, das in Europa hergestellt wird. Mit einer elektrischen Reichweite von bis zu 475 Kilometern (WLTP) und den umfassenden Sicherheitssystemen bringt der kleine SUV alles mit, was man von einem Volvo erwartet – nur in einem kompakteren Format.

**Weitere Informationen unter:**  
[volvocars.ch/ex30](https://volvocars.ch/ex30)



**Volvo Car Switzerland AG**  
Postfach 88 · 8105 Regensdorf  
[info@volvocars.ch](mailto:info@volvocars.ch)  
[www.volvocars.ch](https://www.volvocars.ch)

**3 Rp./L**  
**PERMANENTER**  
**RABATT**



# Sparen beim Tanken mit der Migrolcard

Mit der Migrolcard an über 400 Stationen bargeldlos bezahlen  
und permanent von 3 Rp./L Treibstoffrabatt profitieren.  
Erfahren Sie mehr zu Ihren Vorzugskonditionen auf  
[www.kmuverband.ch/migrol](http://www.kmuverband.ch/migrol).



# Nachfolgeregelung

**Die Nachfolgeregelung ist ein höchst aktuelles Thema in der Schweizer Wirtschaft und betrifft in erster Linie KMU-Betriebe. Rund 80'000 Unternehmen in der Schweiz stehen in den nächsten fünf Jahren vor einer Nachfolgeregelung. Dies entspricht 27 Prozent aller Unternehmen.**

In dreiviertel aller Fälle machen sich Inhaber von kleinen und mittleren Unternehmen zu spät Gedanken über die Nachfolgeregelung. Ideal wären zehn Jahre. Unternehmer, die mit 55 Jahren anfangen, sich Gedanken über die Nachfolge zu machen, finden für ihr Unternehmen fast immer eine gute Lösung – selbst in einem völlig veränderten Marktumfeld.

Unternehmer mit Leib und Seele, die ihr eigenes Unternehmen aufgebaut und durch alle Stürme gesteuert haben, kämpfen nicht selten mit der emotionalen Loslösung. Diese braucht Zeit. In Familienunternehmen sollte man immer daran denken, dass die Gespräche mit allen Familienmitgliedern viel Zeit in Anspruch nehmen. Im Weiteren müssen steuerliche Fristen eingehalten werden. Und allfällige Nachfolger aus der Familie oder aus dem Unternehmen müssen zuerst aufgebaut werden. Das braucht Jahre.

Im Idealfall beginnen Unternehmer schon vor dem 55. Lebensjahr, sich konkrete Gedanken über die Nachfolgeregelung zu machen und die nötigen Schritte einzuleiten sowie Gespräche zu führen.

Nicht selten ist in KMU das private und geschäftliche Vermögen komplett verflochten. Familienvermögen sind ins Unternehmen investiert oder es hängen

sogar andere Familienmitglieder mit ihrem Vermögen im Unternehmen drin. Auch hier sollte man vor dem 55. Lebensjahr damit anfangen, privates und geschäftliches Vermögen voneinander zu trennen. Privat gewährte Unternehmensfinanzierungen sind abzulösen.

Nicht selten haben Unternehmer während 30 oder mehr Geschäftsjahren die unveränderte Vorstellung, die Firma einmal für Millionen Franken verkaufen zu können und so eine schöne Altersvorsorge zu generieren. Solche Beispiele sind gefährlich. Denn das eigene Geschäft verkauft man nur einmal. Besteht zum fraglichen Zeitpunkt keine Nachfrage, nützen alle Preisvorstellungen und hohen Erwartungen nichts. Unternehmer sollten beim Verkauf der Firma immer an den Nachfolger denken. Würden Sie dieses Unternehmen in der heutigen Zeit auch zum geforderten Preis kaufen? Wenn nein, besteht ein hohes Risiko, dass die Nachfolgeregelung platzt. Erstellen Sie eine seriöse Unternehmensbewertung als Basis für Preisverhandlungen.

Eine grosse Hürde bei Nachfolgeregelungen in KMU können unzumutbare Rechtsformen oder rechtliche Strukturen sein. Nicht unerhebliche rechtliche Probleme stellen sich auch bei Ehescheidungen.

Unerwartete steuerliche Sperrfristen und andere Steuerfallen z.B. indirekte Teilliquidation, hohe nicht betriebsnotwendige Mittel im Unternehmen, offene Veranlagungsjahre, MwSt-Abrechnungen, pendente Steuerprüfungen usw. können jedem Nachfolger buchstäblich «ablöschen» und die Geschäftsübergabe zum Scheitern bringen. Auch hier kann nur empfohlen werden, sehr früh eine professionelle Steuerberatung einzuholen.

Aus all diesen Gründen arbeitet der Schweizerische KMU Verband mit verschiedenen Personen zusammen, welche aus den Bereichen Treuhand, Finanzanalyse & Bewertung sowie der Rechtsberatung kommen und so gemeinsam als Team agieren und bei der aktiven Nachfolgeregelung und der Suche nach einem Nachfolger helfen können.

Wenn auch für Sie das Thema Nachfolgeregelung ansteht, so nehmen Sie mit uns Kontakt auf. Wir helfen Ihnen bereits im Vorfeld, damit einer erfolgreichen Nachfolgeregelung nichts im Wege steht.

## Nachfolgeregelung

Schweizerischer KMU Verband  
Bösch 43  
6331 Hünenberg  
Telefon 041 348 03 30  
info@kmuverband.ch  
[www.kmuverband.ch](http://www.kmuverband.ch)

# Schweizer KMU in Zahlen

**Im 2023 wurden 51'637 neue Firmen gegründet. Das sind so viele wie noch nie. Die Konkurseröffnungen sind leicht zurückgegangen, jedoch nicht in allen Branchen. In der Gastronomie, im Baugewerbe und im Detailhandel sind die Konkurse gegenüber dem Vorjahr angestiegen.**

## Rekord bei den Firmengründungen

Im 2023 wurden in der Schweiz 51'637 Firmen gegründet. Dies entspricht einem Plus von 3.2 Prozent gegenüber dem Vorjahr. Im selben Zeitraum wurden 30'790 Firmen aus dem Handelsregister gelöscht. Das sind 7.7 Prozent weniger als im Vorjahr. Das Nettowachstum beträgt 20'847 Firmen.

Am meisten Neueintragungen gab es in den Kantonen Zürich (9'507), Waadt (5'024) und Bern (4'259). Zurückgegangen sind die Neugründungen in den Kantonen Genf (-1.4%), Tessin (-1.2%) und Wallis (-0.4%).

Betrachtet man die einzelnen Branchen, zeigt der Detailhandel (4'911) die häufigsten Gründungen, gefolgt von der Unternehmensberatung (4'100) und der Baubranche (3'852).

## Firmenlösungen nach Kantonen 2023

Kanton	Firmenlösungen			
	2023	2022	+/-	In Prozent
Zürich	5314	5774	-460.0	-8.0
Bern	2608	2637	-29.0	-1.1
Luzern	1142	1455	-313.0	-21.5
Uri	108	113	-5.0	-4.4
Schwyz	698	859	-161.0	-18.7
Obwalden	141	157	-16.0	-10.2
Nidwalden	202	221	-19.0	-8.6
Glarus	163	174	-11.0	-6.3
Zug	1386	1735	-349.0	-20.1
Thurgau	723	842	-119.0	-14.1
Solothurn	824	874	-50.0	-5.7
Basel-Stadt	727	812	-85.0	-10.5
Basel-Landschaft	812	885	-73.0	-8.2
Schaffhausen	263	318	-55.0	-17.3
Appenzell Ausserrhoden	216	193	23.0	11.9
Appenzell Innerrhoden	67	87	-20.0	-23.0
St. Gallen	1664	1682	-18.0	-1.1
Graubünden	564	671	-107.0	-15.9
Aargau	2618	2611	7.0	0.3
Tessin	1949	1643	306.0	18.6
Freiburg	1188	1340	-152.0	-11.3
Waadt	2711	3192	-481.0	-15.1
Wallis	1553	1567	-14.0	-0.9
Neuenburg	490	542	-52.0	-9.6
Genf	2417	2750	-333.0	-12.1
Jura	242	227	15.0	6.6
<b>Total Schweiz</b>	<b>30790</b>	<b>33361</b>	<b>-2571.0</b>	<b>-7.7</b>



# Schweizer KMU in Zahlen

## Konkureröffnungen leicht zurückgegangen

Gesamtschweizerisch haben die Konkurse im 2023 gegenüber dem Vorjahr um 0.7 Prozent abgenommen. Wobei die Konkurse in der Gastronomie (+10.6%), im Detailhandel (+7%) und im Baugewerbe (+6.8%) zugenommen haben. Die meisten Konkureröffnungen verzeichnete die Baubranche (1'310), gefolgt von der Gastronomie (863), dem Detailhandel (609) und dem Grosshandel 580. Am meisten Konkurse verzeichnet der Kanton Zürich (1513) gefolgt vom Kanton Waadt (852) und dem Kanton Genf (697). Stark zurückgegangen sind die Konkurse im Tessin (-20.6%).

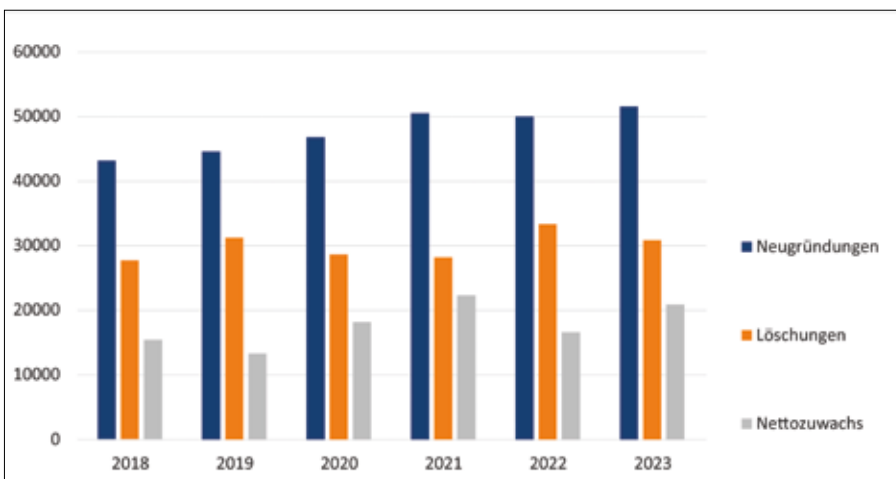
## Zur Erhebung

Berücksichtigt wurden sämtliche Firmen, welche im Zeitraum vom 1. Januar 2023 bis am 31. Dezember 2023 neu ins Handelsregister eingetragen wurden, Firmen bei welchen das Konkursverfahren eröffnet wurde sowie sämtliche Firmen, welche in dieser Zeit im Handelsregister gelöscht wurden. Eine Firmenlöschung erfolgt zum Beispiel bei der Auflösung von Amtes wegen, bei der Einstellung des Konkursverfahrens, bei Ende der Liquiditätsfrist, bei Fusionen oder bei Firmenaufgaben infolge fehlender Nachfolgeregelung.

## Neugründungen nach Branchen (NOGA), 2023

Noga	Beschreibung	Neugründungen nach Branchen		
		2023	2022	+/-
47	Detailhandel (ohne Handel mit Motorfahrzeugen)	4911	4220	691
70	Verwaltung und Führung von Unternehmen und Betrieben; Unternehmensberatung	4100	3756	344
43	Vorbereitende Baustellenarbeiten, Bauinstallation und sonstiges Ausbaugewerbe	3852	3631	221
68	Grundstücks- und Wohnungswesen	3195	3291	-96
64	Erbringung von Finanzdienstleistungen	2640	2526	114
62	Erbringung von Dienstleistungen der Informationstechnologie	2426	2565	-139
96	Erbringung von sonstigen überwiegend persönlichen Dienstleistungen	2401	2274	127
71	Architektur- und Ingenieurbüros; technische, physikalische und chemische Untersuchung	2309	2369	-60
81	Gebäudebetreuung; Garten- und Landschaftsbau	2308	2176	132
74	Sonstige freiberufliche, wissenschaftliche und technische Tätigkeiten	1813	1695	118

## Firmen: Neugründungen, Löschungen und Nettozuwachs



Im 2023 gab es 3.2% mehr Neugründungen als im Vorjahr. Die Anzahl der Firmenlöschungen ist um 7.7% gesunken. Das Nettowachstum der Firmen beträgt 20'847.

## Über CRIF AG

CRIF AG ist in der Schweiz die führende Wirtschaftsauskunftei für Firmen und Privatpersonen. Das Unternehmen bietet Lösungen für die Identifikation, Bonitätsprüfung und Betrugsprävention, für Kreditrisiko- und Adressmanagement sowie zu Digitalisierung und Predictive Analytics für Unternehmen und Finanzinstitute. CRIF AG gehört zur global agierenden Wirtschaftsauskunftei-Gruppe CRIF mit Hauptsitz in Bologna, Italien.



## CRIF AG

Hagenholzstrasse 81 · 8050 Zürich  
 Telefon 044 305 12 12  
 info.ch@crif.com · [www.crif.ch](http://www.crif.ch)

# Mediadaten 2024

# ERFOLG

Die starke Zeitung  
für selbstständige  
Unternehmer und  
Existenzgründer

[www.netzwerk-verlag.ch](http://www.netzwerk-verlag.ch)

AZB 6300 Zug

## Leserschaft

Die Zeitung «Erfolg» ist offizielles Organ des Schweizerischen KMU Verbandes und erscheint von Februar bis Dezember alle zwei Monate. Auf 64 Seiten werden Mitglieder des Schweizerischen KMU Verbandes sowie Abonnenten informiert über neue Trends, anstehende Ereignisse, politische Vorlagen oder Änderungen bei Gesetzen.

## Mit den festen Rubriken

- Treuhand
- Büroservice
- Informatik
- Marketing
- Strategie
- Rechtsberatung
- Finanzierung
- Versicherungen
- Gesundheit

**«Erfolg» hat heute eine Leserschaft von 35'000 aktiven Unternehmerinnen und Unternehmer.**

**Damit erreicht der «Erfolg» jede siebte KMU in der Deutschschweiz!**



Erfolg ist nicht am KIOSK erhältlich und wird nicht automatisch an alle Postfachadressen verteilt. Die Zeitung geht ausschliesslich an Abonnenten, Mitglieder des Schweizerischen KMU Verbandes, Seminar- und Businesshotels, neugegründete Firmen und gewählte Vertreter in der Politik. Erfolg ist notariell beglaubigt.

Ausgabe	Titel	Redaktions-Schluss	Erscheinung
Nr. 02/03	Februar/März 2024	20. Januar 2024	9. Februar 2024
Nr. 04/05	April/Mai 2024	22. März 2024	12. April 2024
Nr. 06/08	Juni/August 2024	24. Mai 2024	14. Juni 2024
Nr. 09/10	September/Oktober 2024	23. August 2024	13. September 2024
Nr. 11/12	November/Dezember 2024	25. Oktober 2024	15. November 2024

# Exportunterstützung

**Der Schweizerische KMU Verband hat eine eigene Abteilung für die Beratung und Unterstützung von Klein- und Mittelbetrieben bei allen Export- und Expansionsfragen. Fachspezialisten von Handelskammern, Botschaften, Konsulaten und anderen Organisationen unterstützen uns und helfen Ihnen bei all Ihren Fragen.**

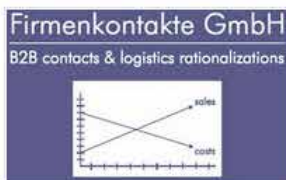
Albanien	Finnland	Montenegro	Slowenien
Afrika	Indien	Mexiko	Thailand
Bosnien-Herzegowina	Indonesien	Österreich	Tschechien
Deutschland	Korea	Polen	Türkey
Belarus	Kroatien	Portugal	Ungarn
Bulgarien	Lettland	Philippinen	Ukraine
Ceylon	Litauen	Rumänien	Vietnam
China	Mazedonien	Serbien	VAE/Dubai
Estland	Moldawien	Slowakei	USA

Sie haben eine Frage zu einem nicht aufgeführten Land? Kein Problem. Nehmen Sie mit unserem Sekretariat Kontakt auf und wir stellen für Sie die nötigen Kontakte her.



SERV ist unser Partner im Bereich Exportrisikoversicherung und deckt politische Risiken und das Delkredererisiko beim Export von Gütern und Dienstleistungen.

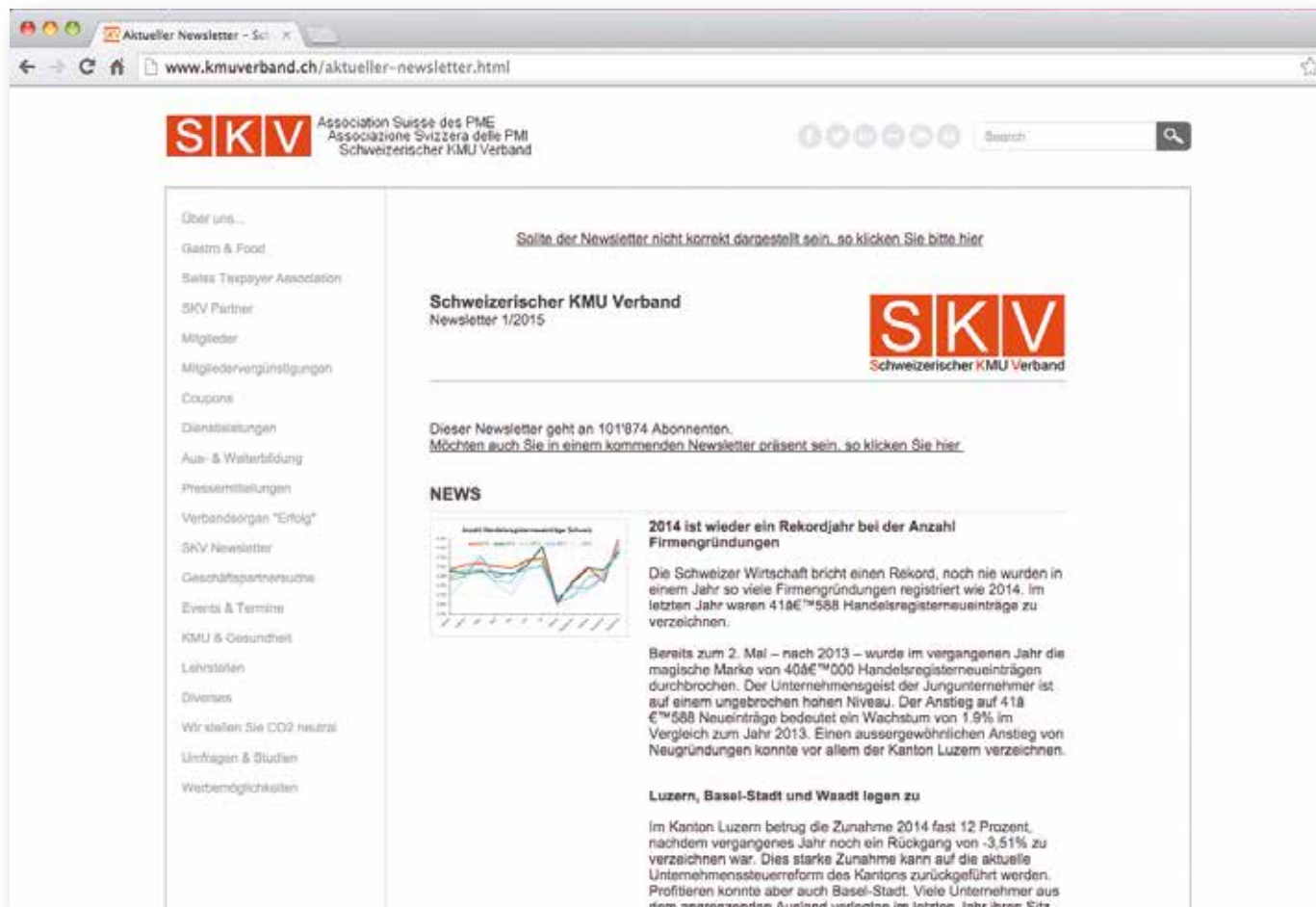
## Unsere Partner



aicep Portugal Global



# Newsletter



Der SKV Newsletter erreicht aktuell über 70'000 Schweizer Unternehmerinnen und Unternehmer und ist somit einer der am meisten gelesenen Wirtschaftsnewsletter. Jeden Monat informieren wir die Mitglieder des SKV, Neugegründete KMU, aktive Unternehmerinnen und Unternehmer und Abonnenten des Newsletters über neue Trends,

interessante Seminare & Workshops, bevorstehende Unternehmertreffen, gesetzliche Änderungen und neue/geänderte Vorschriften sowie andere interessante Themen. Zusätzlich bietet der Newsletter auch gerade kleineren KMU die Möglichkeit, ihre Dienstleistungen und Produkte einer breiten Leserschaft zu präsentieren.

# Impressum

## Herausgeber

Schweizerischer KMU Verband  
Bösch 43 · 6331 Hünenberg  
Telefon 041 348 03 30  
info@kmuverband.ch  
www.kmuverband.ch

## Redaktion

Euplio Di Gregorio

## Titelbild

Foto von Ryan Klaus · www.pexels.com

## Copyright

Das Abdrucken von Texten und Inseraten ist nur mit schriftlicher Genehmigung des Verlags erlaubt.

## Produktion

produktion@netzwerk-verlag.ch

## Verlagsleitung

Euplio Di Gregorio

## Erscheinung

jährlich

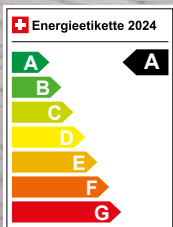
V O L V O

**Er ist klein.  
Er ist grossartig.  
Er ist hier.**

**Der neue vollelektrische Volvo EX30.**

Unser kompaktester SUV aller Zeiten überzeugt mit kraftvoller Leistung, innovativem Design und dem kleinsten CO<sub>2</sub>-Fussabdruck aller Volvo Fahrzeuge – im Kleinen steckt oft wahre Grösse.

**Jetzt Probefahren.**



[volvocars.ch/EX30](https://volvocars.ch/EX30)

Volvo EX30, E60 Twin, Electric, 428 PS/315 kW. Stromverbrauch gesamt: 16.3 kWh/100 km, CO<sub>2</sub>-Emissionen: 0 g/km. Energieeffizienz-Kategorie: A.



Association Suisse des PME  
Associazione Svizzera delle PMI  
Schweizerischer KMU Verband

**Schweizerischer KMU Verband**

Bösch 43 · 6331 Hünenberg

Telefon 041 348 03 30

info@kmuverband.ch

**[www.kmuverband.ch](http://www.kmuverband.ch)**